

سياسات التعاون الاقتصادي بين دول منظمة المؤتمر الإسلامي وهدف السوق الإسلامية المشتركة

المقدمة:

شهدت السنوات الأخيرة من القرن العشرين عددا من التطورات والتغيرات غير المتوقعة على الساحة الاقتصادية العالمية، وتحولات سريعة في التحالفات السياسية وتغيرات بعيدة المدى في العلاقات الدولية. وبدا أن هذا التغير السريع في البيئة العالمية يتجه في تحركه نحو نظام جديد يبرز في إطاره مرة أخرى وعلى نحو أكثر وضوحاً تقسيم الشمال - الجنوب في الاقتصاد الدولي.

كذلك فإن نظرة سريعة للتغيرات التي تأخذ مكانها على الساحة العالمية تظهر أن الاقتصاديات العملاقة تسعى للتكاتف والاحتواء داخل تجمعات وتكتلات اقتصادية (الإقليمية الجديدة) وذلك في نفس الوقت الذي تتقدم فيه عولمة الأسواق وتحرير التجارة الدولية وتحركات رأس المال لتحتل مكاناً بارزاً على الأجندة العالمية (العولمة). معنى ذلك أن الاتجاه الحالي للاقتصاد الدولي والأسواق نحو العولمة هو اتجاه تسطير عليه وتسوده اتجاهات الإقليمية والتكتلات الاقتصادية الكبيرة.

ومن هنا يشهد نظام التجارة العالمي الجديد اتجاهين متضادين: تعزيز النظام متعدد الإجراءات (العولمة) والذي بلغ أوجهه بانهايار

مفاوضات دورة أوجواي ١٩٩٣، وإنشاء منظمة التجارة العالمية عام ١٩٩٥. والإقليمية الجديدة التي برزت مع تزايد التجمعات الإقليمية والإقليمية الفرعية. وهذا التضاد ينتج عن أن الإقليمية (التي دعت إليها وبشرت بها الماركنتيلية الجديدة) تتناقض في افتراضاتها مع العولمة (التي بشرت بها الليبرالية الجديدة)، حيث تشكل تحولا عن المثاليات غير التمييزية للجات ومنظمة التجارة العالمية. ولذلك فقد طرح خلال دورة أوجواي، ومع بروز وصعود الناقتا والأبيك، تساؤل يتمثل فيما إذا كانت الإقليمية قد أصبحت أو ينبغي أن تصبح بديلا عن النظام العالمي. ولقد جاءت الإجابة من قبل منظمة التجارة العالمية فيما بعد عام ١٩٩٥ موضحة أن التجارة الإقليمية والمتعددة الأطراف هي أمور متكاملة وليست بدائل في إطار السعي لتحقيق التجارة المفتوحة Open Trade.

في ضوء ذلك يبدو أن الدول النامية عامة والإسلامية خاصة تخضع لضغط مزدوج من جانب العولمة والإقليمية معا. وبشكل موجز يمكن القول أن عملية العولمة تعمل في اتجاهين متعارضين ومتصارعين بالنظر لمصالح ورفاهية الدول المتقدمة والنامية.

- ارتفاع أسعار الغذاء لغير صالح المستهلكين الذين يقطن الكثير منهم في الدول الأكثر فقراً في إطار منظمة المؤتمر الإسلامي.

- التطبيق التحكيمي والتمييزي للمعايير الغامضة الخاصة بالبيئة والعمل.

- الطبيعة غير المتناسقة لعملية العولمة والتي تظهر مثلاً من تحرير حركة رأس المال تماماً مع بقاء حركة العمل المفيدة للدول النامية مقيدة كما كانت... الخ).

- أن اتفاقية حقوق الملكية ذات الصلة بالتجارة (TRIPS) والاتفاقية العامة لتجارة الخدمات (GATS) من المحتمل أن تكون أكثر فائدة للدول المتقدمة، ومن ثم فالنتيجة النهائية سوف تتمثل في أن حجم تدفق الموارد المنتج من الدول النامية إلى الدول المتقدمة قد يزيد بدلاً من أن يقل^(١).

ولعل في هذا التحليل ما يفسر جزئياً فشل مفاوضات سياتل الأخيرة ورفض الدول النامية لجولة جديدة من مفاوضات منظمة التجارة العالمية التي وصفها جون زيغلر المفكر السويسري بأنها تجسيد للبيرالية الجديدة في صورتها المتطرفة التي تعنى ضمن ما تعنى موتاً محققاً لدول العالم النامي^(٢).

على الجانب الآخر، فإنه في ظل الإقليمية الجديدة يبدو أن هناك ثلاث تكتلات كبرى سوف تسود نظام التجارة الدولية في القرن الحادي والعشرين: الاتحاد الأوروبي، الناقتا، الأبيك، حيث يبلغ نصيب هذه التكتلات الثلاث من إجمالي التجارة الدولية ٨٧% (عام

فبالنسبة للدول المتقدمة تمثل العولمة عملية من شأنها تعزيز مصالحها وسيطرتها في إطار النظام الدولي، في حين أنها تعنى بالنسبة للدول النامية مزيداً من التهميش والإقصاء والإضعاف.

ولا يبدو أن هذا النظام الجديد سيفيد الدول النامية بما في ذلك دول منظمة المؤتمر الإسلامي، وذلك لمجموعة من الأسباب من أهمها:

* نظراً للضعف القائم بالفعل في قوتها الاقتصادية، فإن توزيع الفوائد الناجمة عن التجارة بين الدول النامية والمتقدمة سوف يكون بالضرورة غير عادل وغير متساو.

* أن حماية الصناعة الوليدة والتي مثلت العامل الرئيسي لنجاح التصنيع لدى الدول النامية من قبل سوف تصبح غير متاحة إلى حد كبير مع تخفيض القيود الجمركية وغير الجمركية، ومع تحريم الإعانات والحوافز التي كانت تقدم للمستثمرين المحليين بفعل اتفاقية إجراءات الاستثمار المتعلقة بالتجارة (TRIMS).

* أن الفوائد التي قد تنبع من نظام التجارة الجديد لصالح الدول النامية في صورة مدخل أكبر إلى أسواق الدول المتقدمة قد تنقلص إلى حد كبير نتيجة مجموعة من العوامل منها على سبيل المثال:

- أن الفوائد المحتملة الناجمة عن تحرير تجارة المنسوجات لن تتحقق بشكل واضح وكامل بالنسبة للدول النامية حتى عام ٢٠٠٥.

الناجمة عن التجارة والاستثمار في إطار العالم الإسلامي.

والواقع فإن منظمة المؤتمر الإسلامي التي تعد أكبر ثانی منظمة دولية بعد الأمم المتحدة قد بدأت الاهتمام بقضية التعاون الاقتصادي بين أعضائها منذ عام ١٩٧٤، وقامت بجهد واضح على مدى السنوات الماضية لتطوير الإطار المؤسسي والقانوني متعدد الأطراف الذي يمكن للدول الأعضاء أن تتعاون في إطاره، وقامت بوضع وتطبيق خطة اقتصادية لتحقيق التعاون الاقتصادي، وأوضحت في كثير من الوثائق الصادرة عنها أن السوق الإسلامية المشتركة هي الهدف النهائي لهذا التعاون.

* ومن ثم فإن السؤال الرئيسي الذي تسعى الدراسة للإجابة عليه هو: ما مدى فعالية منظمة المؤتمر الإسلامي في مجال التعاون الاقتصادي بين أعضائها وما مدى قدرتها على ترجمة ما وضعته من خطط وبرامج إلى واقع ملموس؟

ويندرج تحت هذا السؤال البحثي عدد من الأسئلة على النحو التالي:

(١) ما هي أبرز الجهود التي بذلتها منظمة المؤتمر الإسلامي لتحقيق التعاون الاقتصادي بين الدول الأعضاء؟

(٢) هل نجحت المنظمة في ترجمة هذه الجهود إلى واقع ونتائج ملموسة تحقق الفوائد المرجوة لأعضائها؟

(٣) ما هو حال التجارة البينية في إطار المنظمة وبين أعضائها باعتبارها مؤشرا على

وهذه النسبة بالطبع مرشحة للزيادة مع مرور الزمن. إن ذلك الوضع يعني أن الدول غير الأعضاء بما في ذلك أغلبية دول منظمة المؤتمر الإسلامي تتنافس فقط على ١٣% من التجارة الدولية في السلع^(٣).

وهكذا يبدو أن منظمة المؤتمر الإسلامي بأعضائها الـ ٥٦ تواجه موقفا صعبا، فعلى الرغم من أن منظمة التجارة العالمية هي منظمة متعددة الأطراف فإن نطاق عملها يبقى محصورا فقط في مجال محدود تخلفه وراءها التكتلات الاقتصادية الثلاث.

في ظل هذا الوضع، فإن تعاون الدول الإسلامية مع بعضها البعض يصبح مسألة حتمية لتحقيق وضع أفضل واكتساب مكانة أرقى على الساحة الدولية، بل أنه يمثل فريضة من أهم الفرائض الإسلامية^(٤).

فلقد أصبح التكتل الإسلامي مسألة حياة أو موت ومن ثم لم تعد اليوم من الناحية الشرعية خاضعة لهوى الحكام ورغباتهم وإنما هي حق الله تعالى وحق الشعوب الإسلامية^(٥).

في ضوء ذلك فإن الاستجابة المثلى للتحديات المزدوجة التي تفرضها العولمة والإقليمية تتمثل في أن تقوم الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي بالالتزام بالعمل سويا، وأن تشرع في عمل جاد لتحرير حركة رأس المال والبضائع والخدمات والعمل داخل أقاليمها من أجل توسيع حجم السوق الإسلامية وإيجاد أسواق جديدة وتحقيق منافع عامة مثل التوسع الصناعي وتحقيق معدل سريع في النمو، وتحقيق توزيع أكثر عدالة للفوائد

ثم تنتهي الدراسة بعرض أهم النتائج وتقديم بعض التوصيات.

أولاً: التعاون الاقتصادي بين دول منظمة المؤتمر الإسلامي: اختبار الفعالية:

بدأت منظمة المؤتمر الإسلامي كمنتدى سياسى، حيث نشأت فى الرباط عاصمة المملكة المغربية فى ١٩٦٩/٩/٢٥ عقب محاولة إسرائيل إحراق المسجد الأقصى فى القدس الشرقية، وقد اختيرت جدة حينذاك كمقر مؤقت للمنظمة إلى حين إكمال تحرير القدس^(٦).

وعلى الرغم من ذلك فقد أدرك من البداية أن العمل السياسى المشترك الفعال ينبغى أن يدعم ويكمل بعمل اقتصادى مشترك واسع النطاق. وفى الواقع فإن ميثاق منظمة المؤتمر الإسلامى الذى تم إقراره فى فبراير ١٩٧٢ أكد على ضرورة التعاون لتحقيق التقدم الاقتصادى، والحاجة إلى مساعدة الدول الأعضاء لتطوير وتنمية مقدراتها الإنتاجية بمعدل سريع. وبهذا فقد تم التمهيد لبدء عملية تتساقط جاد بشأن القضايا الاقتصادية والاجتماعية التى تواجه الدول الأعضاء فى منظمة المؤتمر الإسلامى من أجل اكتشاف مجالات التعاون الممكنة، التى من شأنها توثيق العلاقات فيما بينها ودعم قوتها ليس فقط من أجل تحقيق أهدافها السياسية المبدئية والعاجلة، ولكن أيضاً من أجل تمهيد الطريق لتحقيق التكامل الاقتصادى باعتباره الهدف النهائى.

وفى هذا الإطار فقد اتخذت عدة مبادرات متتالية من جانب منظمة المؤتمر الإسلامى

مدى تأهل الدول الإسلامية لبلوغ هدف السوق الإسلامية المشتركة؟ أى هل مستوى هذه التجارة سمح ويبرر ويؤهل هذه الدول للوصول إلى هذا الهدف؟ وما هى الجهود التى بذلت من جانب المنظمة وأجهزتها لدعم هذه التجارة البنينة خاصة البنك الإسلامى للتنمية؟ (٤) ما هى خبرة الدول الأعضاء فى منظمة المؤتمر الإسلامى فى مجال التجمعات الإقليمية؟ وما هو وضع التجارة البنينة فى ظل هذه التجمعات؟ وما هى أهم العوائق التى تصادفها؟

(٥) وأخيراً ما هى الإمكانيات المتاحة أمام العالم الإسلامى لتفعيل آلياته وتحقيق أهدافه على صعيد التعاون الاقتصادى والسوق الإسلامية المشتركة وما هى العقبات التى يبدو أنها تعترض تحقيق هذه الأهداف؟ فى ضوء هذه التساؤلات فإن الدراسة سوف تنقسم إلى الأقسام التالية:

القسم الأول: يتناول خبرة التعاون الاقتصادى فى إطار منظمة المؤتمر الإسلامى منذ نشأتها كما تعكسها السياسات ويحددها الواقع.

القسم الثانى: يتناول التجارة البنينة على مستوى منظمة المؤتمر الإسلامى وعلى مستوى التجمعات الإقليمية التى تنتمى إليها دول المنظمة.

القسم الثالث: يتناول أهم العقبات التى تواجه التعاون الاقتصادى عامة والسوق المشتركة خاصة، وكذلك أهم الإمكانيات التى يمكن أن تغير من حقائق الواقع.

مؤسسات ووكالات متخصصة عديدة ألحقت بمنظمة المؤتمر الإسلامي من أجل العمل في المجال الاقتصادي^(٨).

إرساء البنية المؤسسية للمنظمة لتحقيق التعاون الاقتصادي:

في هذا الإطار يمكن رصد العديد من التطورات المتتالية التي شكلت في النهاية تطورا مؤسسيا هاما على صعيد المنظمة بهدف التعامل مع وتحقيق التعاون الاقتصادي بين الدول الأعضاء.

وكانت الخطوة الأولى على هذا الطريق متمثلة في إقامة "صندوق التضامن الإسلامي عام ١٩٧٤ لتشجيع التعاون الاقتصادي بين الدول الإسلامية ولتقديم الدعم المالي للجهود المختلفة في المجالات الاقتصادية والفنية والمؤسسية والتعليمية والثقافية في العالم الإسلامي.

وفي العام نفسه، تم إنشاء أول منظمة مالية إنمائية إسلامية "البنك الإسلامي للتنمية" في أغسطس ١٩٧٤، والذي بدأ العمل في العام التالي وبالتحديد في أكتوبر ١٩٧٥ وكان إنشاء البنك بمثابة اعتراف وإدراك لحقيقة أن الدعم المالي بالفلسفة الصحيحة وفي الاتجاه الصحيح وبالشروط المناسبة والملائمة إنما هو عنصر جوهري للتنمية^(٩).

والغرض من البنك -وفقاً لوثائقه- هو تعزيز ودعم التنمية الاقتصادية والتقدم الاجتماعي للدول الأعضاء والمجتمعات الإسلامية سواء بشكل منفرد أو بشكل جماعي وفقاً لمبادئ الشريعة (القانون الإسلامي).

لوضع القضايا الاقتصادية على أجندة المؤتمرات الإسلامية السنوية لوزراء الخارجية، وللإضطلاع بأنشطة تعاون اقتصادي وفني واسع النطاق. وهكذا فإنه يمكن القول أن منظمة المؤتمر الإسلامي تعد من المبادرين بالدعوة إلى تعاون الجنوب - الجنوب في المجال الاقتصادي حيث أن عولمة هذه الفكرة قد جاءت بعد ذلك بقليل عندما أدركت دول الجنوب أن التعاون فيما بينها ممكنا وأن من شأنه تعزيز وتقوية وضعها في مواجهة القوى الاقتصادية الدولية على الصعيد العالمي^(٧).

ولقد جاءت البداية الحقيقية مع مؤتمر القمة الثاني حيث قام رؤساء وملوك دول المنظمة في إعلان لاهور في فبراير ١٩٧٤ بالإشارة إلى التطورات الاقتصادية الدولية والقضايا الاقتصادية الجارية التي تواجه الدول النامية ودول منظمة المؤتمر الإسلامي، والحاجة بالتالي إلى عمل اقتصادي مشترك في إطار المنظمة. وقد صادف ذلك تاريخياً التطورات الإيجابية في أسواق البترول العالمية والتي أدت إلى عوائد ضخمة لعدد كبير من الدول الأعضاء في المنظمة ومن ثم فتح قرار لاهور أفقا جديداً لدول المنظمة من أجل إقامة ودعم وتعزيز أنشطة التعاون الاقتصادي بين الدول الأعضاء في زمن قصير نسبياً. وهكذا فإنه في تعاقب سريع توالى القرارات الجديدة الصادرة عن المؤتمرات السنوية لوزراء الخارجية لتغطي مجموعة متنوعة من الموضوعات الاقتصادية، وتم الاضطلاع بجهد واع لإقامة

وجدير بالذكر أن مجلس محافظي بنك التنمية الإسلامي قد عقد اجتماعاً خاصاً في جدة في يوليو ١٩٩٢ تم خلاله اتخاذ قرار بزيادة رأس مال البنك من أجل زيادة قدرته على مواجهة المطالب المتزايدة للدول الأعضاء، وقد زاد رأس المال من ٢ بليون دولار أمريكي إلى أكثر من ٨,٤ بليون دولار أمريكي^(١٢).

واستمراراً للمسيرة التأسيسية لمنظمة المؤتمر الإسلامي فقد تم إنشاء "اللجنة الإسلامية للشئون الاجتماعية والثقافية والاقتصادية" كلجنة فنية تضم ممثلين عن الدول الأعضاء لدراسة أنشطة التعاون الاقتصادي والثقافي، وعمل توصيات بشأنها من أجل تقديمها للاجتماعات السنوية لوزراء الخارجية لاتخاذ القرارات النهائية بشأنها.

وقد تلى ذلك قيام اجتماعات مجموعة الخبراء بتناول القضايا المختلفة وتم إعطاء الأولوية للقضايا الهامة والعامة والملحة، وفي هذا الإطار قامت سلسلة من مجموعات الخبراء بمناقشة وصياغة التوصيات بشأن الموضوعات الهامة المختلفة ذات الاهتمام المشترك^(١٣).

وقد أعقب ذلك إنشاء عدد من المؤسسات المتخصصة بشكل متلاحق وسريع كان من أهمها:

— مركز الدول الإسلامية للبحث والتدريب الاجتماعي والاقتصادي والإحصائي في أنقرة — تركيا (SESRTCIC).

أما وظائفه فتتمثل في المساهمة في رؤوس أموال المشروعات ومنح قروض للمشروعات الإنتاجية، إلى جانب تقديم المساعدة المالية للدول الأعضاء في أشكال أخرى لأغراض التنمية الاقتصادية والاجتماعية. كذلك يقوم البنك بإنشاء وإدارة صناديق لأغراض محددة من بينها صندوقاً لمساعدة الجماعات المسلمة في الدول غير الأعضاء. كذلك يختص البنك بقبول الودائع Deposits وتعبئة الموارد المالية من خلال صيغ تتفق والشريعة الإسلامية. وهو أيضاً مكلف بالمسئولية عن المساعدة في دعم التجارة الخارجية خاصة في السلع الرأسمالية بين الدول الأعضاء وتقديم المساعدة الفنية للدول الأعضاء وتوفير فرص التدريب للمسؤولين عن الأنشطة الإنمائية في الدول الإسلامية لتتفق مع الشريعة^(١٠).

وتضم العضوية الحالية للبنك ٥٣ دولة، والشرط الأساسي لعضوية البنك هو أن تكون الدولة الراغبة في العضوية عضواً في منظمة المؤتمر الإسلامي وتكتتب في رأس مال البنك وتقبل الشروط التي يقرها مجلس المحافظين^(١١).

وفي توضيح لإنجازات بنك التنمية الإسلامي بمناسبة احتفاله ببوبيله الفضي، أعلن رئيس بنك التنمية الإسلامي أن البنك قد ساهم بأكثر من ٢٢ مليون دولار أمريكي في تمويل ٢٠٠٠ عملية ومشروع لصالح ٥٢ دولة من الدول الأعضاء و ٦٣ جماعة إسلامية في دول غير أعضاء.

وتجسيدا لهذا المفهوم فقد اتخذ المؤتمر
إجراءين هامين لتنمية وتطوير التعاون
الاقتصادي:

الأول: تمثل في تحديد عشرة مجالات
باعتبار أن لها الأولوية في التعاون الاقتصادي
وذلك في إطار "خطة العمل للتعاون
الاقتصادي بين الدول الإسلامية" والتي رسمت
الخطوط العامة للعمل المستقبلي لمنظمة
المؤتمر الإسلامي حتى تتمكن الدول الإسلامية
في مرحلة مبكرة وبطريقة منظمة - من
تحقيق الوحدة والتكامل الاقتصادي من أجل
خير الجميع.

الثاني: تمثل في إقامة اللجنة الدائمة -
للتعاون الاقتصادي والتجاري (COMCEC)
وتفويضها في متابعة وتنفيذ القرارات التي
تتخذها المؤتمرات الإسلامية ودراسة كل
الوسائل الممكنة لتعزيز التعاون بين الدول
الأعضاء في المجالات الاقتصادية والتجارية،
وضع البرامج وإقرار المقترحات التي تطرح
لزيادة المقدرات الاقتصادية والتجارية للدول
الإسلامية. وقد تمكنت اللجنة الدائمة للتعاون
الاقتصادي والتجاري من خلال اللقاءات
السنوية المنظمة التي يحضرها وزراء
الاقتصاد ليس فقط من تحقيق تقدم ملحوظ على
صعيد أجندتها الأولية التي ركزت على قضايا
التجارة، ولكنها أيضا عقدت اجتماعات وزارية
في مجالات الزراعة، الصناعة، النقل
 والاتصالات والطاقة والتعاون الفني والبنية
التحتية والأعمال العامة.

- المركز الإسلامي للتدريب والبحث الفني
والمهني (ICTVTR) والذي أصبح يعرف الآن
بالمؤسسة الإسلامية للتكنولوجيا (IIT) في
داكار - بنجلاديش.

- المركز الإسلامي لتنمية التجارة (ICDT)
في كازبلانكا بالمغرب.

- المؤسسة الإسلامية للعلوم والتكنولوجيا
والتنمية (IFSTAD) في جدة -السعودية.

- الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية (IAIB)،
الذي طرح فكرة التعاون في إطار القطاع
الخاص، والذي تبعة إنشاء الغرفة الإسلامية
للتجارة والصناعة وتبادل البضائع الذي أصبح
يعرف الآن "بالغرفة الإسلامية للتجارة
والصناعة (ICCI) وهدفها تشجيع المشروعات
المشتركة بين القطاعات الخاصة في الدول
الإسلامية.

وهكذا فإنه مع نهاية السبعينات كانت
مبادرات التعاون الاقتصادي تتوالى بسرعة،
محددة النماذج والأنماط العامة للعمل^(١٤).

ومع مطلع الثمانينيات انعقد مؤتمر القمة
الثالث لمنظمة المؤتمر الإسلامي في مكة
والطائف (يناير ١٩٩٨) وكان تجمعا هاما في
تاريخ المنظمة حيث تبني إعلان مكة
والطائف، والذي تمثلت المقولة المحورية التي
دار حولها في الحاجة إلى تجميع أنشطة
منظمة المؤتمر الإسلامي في المجالات
المختلفة حول مفهوم أساسي وهو "العمل
الإسلامي المشترك".

System for the OIC. واتفاقيات أخرى لإنشاء اتحادات مهنية مختلفة. وأخيرا فإن العضوية فى منظمة المؤتمر الإسلامى والمشاركة فى الأنشطة المختلفة ساعدت على تطوير مناخ إيجابى وأوجدت الفرص التى من شأنها دعم العلاقات الاقتصادية الثنائية بين الدول الأعضاء.

ولكن على الرغم من كل ما سبق ذكره من جهود على صعيد الأجندة الاقتصادية والاطر المؤسسى والقانونى متعدد الأطراف والدراسات بشأن القضايا المختلفة والمقترحات والقرارات التى تم اتخاذها على أعلى المستويات، وعلى الرغم من الجهد المبذول فى مجال محاولة تطبيق تلك المقترحات والقرارات المختلفة، فإن نجاح خطة العمل لتعزيز التعاون الاقتصادى بين الدول الأعضاء ظل محدودا إذا ما قيس ذلك بالنتائج النهائية الملموسة المتحققة^(١٥).

النجاح المحدودة لخطة العمل: لماذا؟

فى إطار تفسير النجاح المحدود لخطة العمل فى تعزيز التعاون الاقتصادى والتجارى بين الدول الأعضاء فى منظمة المؤتمر الإسلامى يمكن رصد ثلاث مجموعات من الأسباب على النحو التالى:

١- أسباب تتعلق بالخطة ذاتها:

فمن ناحية، فإن كل من الاستراتيجية الرئيسية والأهداف الكلية التى قامت على أساسها الخطة لم يكن موضحا بقدر كاف من التفصيل، وعلى الرغم من وجود إطار عام وخطوط عامة فى ديباجة الوثيقة، إلا أنها

إلى جانب ذلك فقد شهدت هذه الفترة انعقاد عدة اجتماعات لمحافظة البنوك المركزية وكذلك عدد كبير من الاجتماعات لمجموعات الخبراء بشأن موضوعات وقضايا اقتصادية عديدة.

وهكذا يمكن القول بأن منظمة المؤتمر الإسلامى قد نجحت منذ نشأتها وحتى نهاية الثمانينات فى تطوير أجندة شاملة للقضايا الاقتصادية تغطى معظم القطاعات الاقتصادية ومجالات التعاون المختلفة، كذلك نجحت فى إقامة وتطوير هيكلها المؤسسى الضرورى لتقديم الدعم الفنى والتنظيمى للأنشطة التى تهدف إلى تعزيز وتنمية التعاون الاقتصادى بين الدول الأعضاء. وفى هذا الإطار قامت السكرتارية العامة وكل المؤسسات المتخصصة والمعونة والتابعة بتقديم إسهاماتها لتحقيق هذا الهدف، وأجريت الدراسات المكثفة بشأن القضايا الهامة المحددة واتخذت القرارات الخاصة بالعمل المشترك على أعلى المستويات. أيضا عمدت المنظمة إلى إرساء إطار قانونى شامل لتسهيل تحقيق التعاون بين الدول الأعضاء على أوسع نطاق، وفى هذا المجال، تم تطوير الاتفاقية العامة للتعاون واتفاقية أخرى لتشجيع الاستثمارات ووضع موضع التنفيذ، كذلك تم الانتهاء من صياغة الكثير من الاتفاقيات وفتحت للتوقيع من بينها على سبيل المثال الاتفاقية الاطارية لإنشاء النظام التفضيلى للتجارة بين دول المنظمة The Framework Agreement for The Establishment of Trade Preferential

ينبغي أن يكون مقبولاً من جميع الدول الأعضاء، حتى في الحالات التي يكون فيها الانضمام إلى نشاط معين اختياري بطبيعته. ولقد أدى ذلك في حالات عديدة إلى أحد أمرين:

إما ادخال تغييرات جوهرية في الشكل والمضمون الأولى للاقتراح (عند مرحلة اتخاذه) إلى درجة تحوله إلى اقتراح غير قابل للتنفيذ، أو تأخير طويل في تنفيذه. وهكذا فإن الكثير من الأفكار والمقترحات التي كان من الممكن تنفيذها بفاعلية ونجاح في إطار مجموعات أصغر وأكثر تجانساً أو في إطار إقليمي أو إقليمي فرعي، أصبحت غير قابلة للتنفيذ^(١٦).

من ناحية أخرى، فإنه في إطار اجتماعات مجموعة الخبراء التي تعقد كخطوة أولى لطرح موضوعات جديدة على أجندة منظمة المؤتمر الإسلامي، والتي تضم عادة الفنيين والمنفذين الفعليين للسياسات، فإنه يتم طرح مجموعة من الأفكار، وصياغة التوصيات التفصيلية ليتم عرضها على صانعي السياسة لاتخاذ القرارات السياسية اللازمة بشأنها وهذه التوصيات غالباً ما تتضمن مقترحات قابلة للتنفيذ بهدف تعزيز التعاون في صورة مشروعات وأنشطة وأعمال مشتركة. ولكن بمجرد أن تصل هذه التوصيات إلى المنتديات الأعلى مثل الاجتماعات الوزارية المعنية، أو المؤتمرات السنوية لوزراء خارجية دول منظمة المؤتمر الإسلامي أو مؤتمرات القمة الإسلامية، فإنها إما أن ترسل مرة أخرى

ظلت تتسم بقدر كبير من العمومية ولا ترتبط بالمتن. كذلك فعلى الرغم من أن فصول الخطة هدفت إلى تغطية القطاعات الأساسية ذات الأهمية الآتية للدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي، فإن الربط بين هذه القطاعات المختلفة كان مفقوداً. أيضاً افتقدت الخطة وجود ميكانيزم جيد للتنفيذ والمتابعة، وترتيباً على ذلك، فإنه في حين حوت بعض فصول الخطة تدابير تدعو إلى إجراء تعديلات في السياسات القومية، فإن البعض الآخر توقف عند حد حث مؤسسات منظمة المؤتمر الإسلامي على اتخاذ تدابير وإجراءات معينة. وهكذا يمكن القول أن الخطة لم تفلح في وضع فئات منظمة تحتوي على مفاهيم وعمليات وآليات خاصة بكل مجال من مجالات التعاون الاقتصادي، وذلك في إطار سعيها لجمع وتنسيق الجهد السابق للمنظمة في مجال التعاون الاقتصادي.

٢- أسباب سياسية وإدارية وتنظيمية ومشكلات مالية:

حيث وجدت مجموعة من العوامل السياسية والإدارية والتنظيمية إلى جانب المشكلات المالية التي كان من شأنها منع الترجمة الفورية لما احتوت عليه الخطة من أفكار إلى أفعال ملموسة.

فمن ناحية كان هناك افتراض شائع يتمثل في أن الأنشطة والمشروعات التعاونية والعمل المشترك ينبغي أن يضم جميع الدول الأعضاء ومن ثم فإن القرارات الخاصة بالتنفيذ تتطلب الإجماع. وقد نتج عن ذلك أن أي اقتراح كان

وأخيراً فإن العامل الأكثر أهمية الذي أعاق — ولا يزال يعوق التقدم على صعيد تطبيق المقترحات والقرارات التي تم تبنيها يتمثل في مشكلة التمويل على المستويات المختلفة فالكثير من المشروعات المفيدة كان يتم الموافقة عليها وتبنيها بطريقة روتينية على المستوى الوزاري بدون تخصيص التمويل اللازم لها. أكثر من ذلك فإن مؤسسات منظمة المؤتمر الإسلامي التي كان من الممكن أن تكون مفيدة في مجال تنفيذ مثل هذه المشروعات كانت نفسها في حاجة ماسة للدعم المالي أيضاً.

٣- التطورات الخارجية:

إلى جانب هذه المشكلات الهيكلية والداخلية، فقد كان هناك أيضاً عدد من التطورات الخارجية التي جعلت خطة عمل منظمة المؤتمر الإسلامي غير مسايرة إلى حد كبير للواقع القائم وللقضايا الجارية والاهتمامات الحيوية التي أصبحت تشغل الدول الأعضاء. فقد شنت نهاية الثمانينيات وبداية التسعينيات مجموعة من التحولات الدولية والإقليمية السياسية والاقتصادية^(١٩):

* انهيار الاتحاد السوفيتي والتحول نحو القطبية الأحادية، والتحول والتطورات السريعة في معظم دول شرق ووسط أوروبا، والتي أدت إلى تبنيها لنظم اقتصادية قائمة على اقتصاديات السوق، وتحقيق الوحدة الألمانية، وقد صاحب هذه العملية تغيرات مؤسسية بعيدة المدى وتحركات سريعة نحو النظم الاقتصادية القائمة على السوق ومزيد من الاندماج في الاقتصاد العالمي.

لمزيد من الدراسة أو تحول إلى قرارات عامة لا تتضمن أي التزامات محددة. وفي بعض الحالات فإن المجموعة الأولية من التوصيات يتم إقرارها من جانب المؤتمر الوزاري المعنى أيضاً ولكن بعد أن تخضع هذه التوصيات لعملية إضعاف في المضمون أو تعميم من جانب وزراء الخارجية أو أن يتم إغفالها وتناسيها من جانب حكومات الدول الأعضاء، التي تعد المنفذة الفعلية لتلك القرارات^(١٧).

إن ذلك يشير بشكل واضح إلى أن منظمة المؤتمر الإسلامي بأجهزتها ومؤسساتها البحثية والفنية لا يعوزها ولا ينقصها الإبداع في وضع الخطط القابلة للتنفيذ أو القدرة على تطوير اتفاقيات التعاون ورسم آليات التنفيذ، ولكن يبدو أن غياب القدرة على الإنجاز أصبح يمثل تياراً متنامياً عبر الزمن على جانب الدول الإسلامية، وأصبح هناك اتجاه متصاعداً لرفض الاضطلاع بخطوات محددة ورفض تفعيل مؤسساتها لكي تعمل وفقاً للتفويضات الأولية المحددة والممنوحة لها^(١٨).

من ناحية ثالثة فقد وجدت مشكلة أخرى تتمثل في أن الكثير من القرارات التي تم اتخاذها بشأن القضايا المختلفة، كان يتطلب الأمر لتنفيذها القيام بإجراءات وتغييرات على صعيد السياسات القومية قد تصل إلى حد تبني سياسات جديدة على جانب الحكومات المعنية، ومن ثم فلم يكن ممكناً أو سهلاً على السكرتارية العامة للمنظمة متابعة تنفيذ تلك المقترحات.

الاتصالات وآثاره، وحماية البيئة، وتنمية الموارد البشرية.. الخ. هذه النوعية الجديدة من القضايا والتي جاءت إلى المقدمة باعتبارها قضايا ذات أهمية حيوية للعالم كله، كان لابد من التعامل معها من جانب دول منظمة المؤتمر الإسلامي.

— وهكذا وفي ضوء ما سبق، برزت الحاجة إلى إعادة صياغة عملية التعاون الاقتصادي بين دول المنظمة ونبعت ليس فقط من التطورات الجارية على الساحة العالمية ولكن أيضا من الخبرات التي اكتسبتها منظمة المؤتمر الإسلامي من خلال تطبيقها لخطة العمل لعام ١٩٨١، وعلى مدى نحو عشر سنوات.

خطة العمل الجديدة لتعزيز التعاون الاقتصادي والتجاري بين دول المؤتمر الإسلامي:

نتيجة لكل ما تقدم فقد أيد المؤتمر الإسلامي التاسع لوزراء الخارجية في أغسطس ١٩٩٠ وأيضا اللجنة الدائمة للتعاون الاقتصادي والتجاري في جلستها السادسة في أكتوبر ١٩٩٠، أيدتا فكرة إعادة النظر في خطة عمل ١٩٨١، وأعطى مؤتمر القمة الإسلامي السادس في داكار في ديسمبر ١٩٩١ تفويضا للجنة الدائمة للتعاون الاقتصادي والتجاري لاتخاذ الإجراءات الضرورية لصياغة استراتيجيات جديدة لخطة العمل. وترتبط على ذلك قامت اللجنة بتطوير وثيقة خطة جديدة سميت خطة العمل لتعزيز التعاون الاقتصادي والتجاري بين الدول الأعضاء في منظمة

* بروز الإقليمية الجديدة بقوة على الساحة العالمية مع تحقق الوحدة الأوروبية، وبروز النافتا والأبيك.

* تنامي ظاهرة العولمة بأبعادها المتعددة خاصة في بعدها الاقتصادي، والذي بلغ أوجه بإنهاء عملية التفاوض في إطار دوره أوجواي (١٩٨٦ - ١٩٩٣) وإنشاء منظمة التجارة العالمية لتراقب تطبيق الاتفاقيات التي تم التوصل إليها ومتابعة برامج التنفيذ المختلفة.

وقد ترافق ذلك مع امتداد نشاط البنك الدولي وصندوق النقد الدولي في دول العالم لإقامة أو دعم المشروعات أو لتفعيل عمليات الإصلاح المالي والهيكلية.

أن هذه التطورات والتحويلات العالمية والإقليمية طرحت نفسها على الأجندة العالمية باعتبارها قضايا محورية ذات أولوية آنية في التسعينيات وما بعدها، وكان لها بالضرورة تأثيراتها وإنعكاساتها المختلفة والمباشرة على الدول النامية بصفة عامة ودول منظمة المؤتمر الإسلامي بصفة خاصة ومن ثم فإن هذه التطورات دعت إلى ضرورة إجراء تعديلات جوهرية في الفكر الشامل وأيضا في صياغة السياسة على المستويين القومي والإقليمي، وأصبح من الضروري أن تواجه دول منظمة المؤتمر الإسلامي هذه القضايا أو على الأقل أن تأخذها بالكامل في الاعتبار.

علاوة على ذلك فقد برزت مجموعة من القضايا مثل اتساع الفجوة التكنولوجية بين الشمال والجنوب، والتطور الثوري في

* إزالة القيود على تحركات رأس المال والاستثمار كوسيلة لتوفير الدعم المالي للأنشطة والبرامج التعاونية وكمطلب عام في حد ذاته.

في ضوء هذه المبادئ جاءت الخطة كوثيقة سياسية ذات برامج عمل تفصيلية، وسعت إلى تغطية ليس فقط المجالات الرئيسية للنشاط الاقتصادي ولكنها امتدت أيضا لتغطي مجالات جديدة حيوية مثل مواكبة التطورات السريعة في المعلومات والاتصالات، والتكنولوجيا المتطورة، والتركيز الجديد على تطوير الموارد البشرية وحماية البيئة.

ومن ثم فقد اشتملت الوثيقة على عشرة قطاعات أو مجالات للتعاون هي: الزراعة، الصناعة، الطاقة، التعدين، التجارة الخارجية، السياحة، التمويل والنقد، الاتصالات والنقل، التعاون الفني والتكنولوجي، تطوير الموارد البشرية، والبيئة. ولكل قطاع من هذه القطاعات تم تخصيص فصل في إطار الخطة، حيث يبدأ كل فصل بمقدمة مختصرة تحدد فيها أهم المشكلات والقضايا المطروحة في إطاره ثم تحدد مجموعة من الأهداف العامة، ويلى ذلك قائمة من الأنشطة وبرامج العمل الممكنة التي تمثل برامج ذات طبيعة إرشادية، بحيث تترك عملية صياغة المشروعات المحددة للدول الأعضاء^(٢١).

وجدير بالذكر أن اللجنة الدائمة للتعاون الاقتصادي والتجاري بين الدول الإسلامية - أخذًا في الاعتبار خبرة ودروس الماضي بشأن التعاون الاقتصادي بين دول المنظمة - قد

المؤتمر الإسلامي والتي تم إقرارها من جانب مؤتمر القمة السابع عام ١٩٩٤ (٢٠).

وقد استندت الخطة الجديدة إلى عدد من المبادئ الأساسية:

* في ضوء حقيقة أن التطورات العالمية قد بلغت أوجها في إقامة التكتلات الاقتصادية الجديدة فإن الخطة بنيت على أساس أن دول منظمة المؤتمر الإسلامي ينبغي أن تستجيب لهذا التحدي على النحو نفسه، إذا ما رأيت أن تحقق لنفسها وضعا ملائما ونصيبا عادلا في الاقتصاد الدولي.

وقد قامت الخطة على أساس الإيمان بأن الدول الأعضاء في وضع ممتاز يمكنها من تحقيق الكثير إذا ما قررت استغلال الإمكانيات المتاحة لها جماعيا من حيث الموارد الطبيعية والمالية والبشرية والفنية والمقدرات الإنتاجية المتاحة والممكنة والسوق الواسعة التي تتكون من نحو بليون شخص، تتنوع احتياجاتهم لتشمل السلع الزراعية والصناعية والخدمات المختلفة.

* تحقيق الربط بين القطاعات المختلفة.

* التدريجية والمرونة في تحقيق التعاون بين دول المنظمة ويأتى في هذا الإطار تشجيع المشروعات التعاونية على المستويين الإقليمي والإقليمي الفرعي.

* تعزيز دور القطاع الخاص داخل إطار المنظمة كوسيلة فعالة لدمج الفاعلين الحقيقيين في الاقتصاد في الأنشطة التعاونية وكوسيلة أيضا لتسهيل الارتباط بالاقتصاد العالمي.

إطار لجان المشروعات ليس فقط نظرا لخبرتهم في مجال تحديد وتنفيذ المشروعات المحددة ولكن أيضا نظراً لما يتيح ذلك من فرصة لدعم الروابط فيما بينهم باعتبارهم الفاعلين الأخيرين في إطار التعاون.

٥- دمج المؤسسات التمويلية في هذه العملية من البداية سيكون أمراً هاماً للتغلب على المشكلة الحادة الخاصة بتمويل تنفيذ المشروعات والأنشطة التي يتم إقرارها^(٢٢).

في ضوء ما أدخلته خطة العمل الجديدة من تطوير وتعديل، يمكن القول بأن منظمة المؤتمر الإسلامي قد نجحت من الناحية الرسمية، ومن خلال ما تعكسه الوثائق الصادرة عنها في أن تتغلب على الكثير من النواقص والمثالب التي واجهتها خطة عمل ١٩٨١، وأنها مع منتصف السبعينيات قد بدأت عهداً جديداً في تاريخ خطة تعاونها الاقتصادي، ومن الواضح أن دروس الماضي قد تم استيعابها في وضع هذه الوثيقة الجديدة، ولكن يبقى التساؤل عما إذا كانت هذه التغييرات على الورق قد تم ترجمتها إلى إنجازات ملموسة مع تطبيق تلك الخطة، أم ظلت هذه التغييرات حبيسة الورق فقط.

وعلى الرغم من أن أربع سنوات ليست بالفترة الكافية للحكم العادل والدقيق على هذا الأمر، إلا أنه لا يبدو في الأفق حتى الآن ما يشير إلى تغير الحال عما كان عليه، فعلى الرغم من أن خطة العمل الجديدة قد قامت على مبادئ جديدة ونماذج وأطر تطبيقية تهدف إلى الإسراع بعملية التنفيذ، ودعم الإرادة

اعتمدت ميكانيزم للتنفيذ والمتابعة كجزء لا يتجزأ من خطة العمل، وتتمثل أهم ملامح هذا الميكانيزم في الآتي:

١- الحاجة على جانب الدول الأعضاء إلى إعداد وتجميع قائمة من الحاجات والمقدرات المتاحة في القطاعات المحددة بخطة العمل من أجل تطبيق فعال للخطة، بحيث تتضمن المشروعات الملائمة التي تتفق وتلائم احتياجاتها ومن الضروري أن تكون الأفكار والمقترحات الخاصة بالمشروعات محددة بما يكفل تحقيق وتنفيذ برامج التعاون بين دول المنظمة، وذلك إذا ما أريد لتطبيق الخطة أن يسفر عن إنجازات ملموسة.

٢- إعطاء التفويض لاجتماعات مجموعة الخبراء في كل قطاع من قطاعات الخطة لمراجعة المتطلبات اللازمة للعمل، وعمل المقترحات - عندما يكون ذلك ضرورياً - للمساعدة في تنفيذ المقترحات التي تتضمنها الخطة بشأن ذلك القطاع. كذلك فإنها مكلفة بتحديد وتعزيز المشروعات التي تكون قابلة للتنفيذ في غضون فترة زمنية معقولة.

٣- إنشاء "لجان مشروعات" تكون مهمتها التحضير للمشروعات المحددة مستعينة في ذلك بالمقدرات المتاحة لدى مؤسسات منظمة المؤتمر الإسلامي، واقتراح الخطوات المطلوبة لتنفيذ تلك المشروعات.

٤- المشاركة الفعلية لرجال الأعمال، فهذه المشاركة تمثل عنصراً جوهرياً في خطة العمل الجديدة على مستوى اجتماعات مجموعات الخبراء (EGM) وبصفة خاصة في

المشتركة على غرار السوق الأوروبية، ففي ظل عصر التكتلات الذي تحيا في إطاره الدول الإسلامية، فإنها في حاجة إلى التكتل والوحدة خاصة في المجال الاقتصادي حتى تستطيع الوقوف أمام الدول والتكتلات الأخرى موقف النذ للدفاع عن مصالحها إلى جانب ذلك فهناك نتائج وخيمة سوف تترتب على تطبيق إتفاقية التجارة الحرة^(٢٤)

فمعظم المؤشرات المتاحة حول الآثار المحتملة للجات ترجح كفة الغرم التي تتحملها الدول الإسلامية على كفة الغنم التي تتيحها الإتفاقية ليس بسبب اختلال نصوص الإتفاقية ذاته فحسب وإنما أيضا بسبب انخفاض قدرة الدول الإسلامية على الاستفادة من الفرص التي قد تتاح لتعظيم الأرباح وتقليص الخسائر في ظل سيادة المنافسة التي تستند عليها مبادئ الإتفاقية ودون مراعاة للفجوة الشاسعة التي تراكت بين الدول المتقدمة والدول النامية خلال عشرات السنين^(٢٥). ومن ثم فإن السوق الإسلامية المشتركة تمثل المخرج الذي يمكن أن يخرج دول المؤتمر الإسلامي من هذا المأزق فعن طريقها ستحقق هذه الدول التكامل والتنسيق الاقتصادي والتنمية الشاملة في إطار قواعد وأحكام الشريعة الإسلامية، وهذه السوق سوف تحقق حرية انتقال العمالة بين الدول الأعضاء وتهيئة حرية انتقال رؤوس الأموال واستثماراتها وحرية انتقال البضائع فيما بينها^(٢٦).

ومن ثم فالسؤال الآن هو عن حال التجارة البينية بين الدول الإسلامية وأين هي من

السياسية للدول الأعضاء فيما يتعلق بتوسيع وتعزيز التعاون الاقتصادي تحت مظلة المؤتمر الإسلامي، إلا أن السنوات الأخيرة لم تسفر عن إنجازات ملموسة، وكما أورد تقرير البنك الإسلامي للتنمية عام ١٩٩٧، فقد ظل حلم إقامة علاقات اقتصادية قوية وثيقة بين الدول الأعضاء بعيدا عن الواقع.

وهنا يثور التساؤل حول حال التجارة البينية كبؤرة للدراسة وكقطاع حيوى ومجال أساسى من مجالات التعاون بين دول منظمة المؤتمر الإسلامي، وما إذا كان يمثل استثناء من هذا التحليل المتقدم أم إنه على العكس يقدم مثالا جيدا لافتقاد القدرة على الإنجاز، وأين تقف دول المؤتمر الإسلامي فى ضوء مؤشر التجارة البينية من حلم السوق الإسلامية المشتركة الذى يشار إليه دائما باعتباره يمثل الهدف النهائى لأنشطة التعاون الاقتصادي لمنظمة المؤتمر الإسلامي.

ثانياً: التجارة البينية بين الواقع وحلم السوق الإسلامية المشتركة:

السوق الإسلامية المشتركة هي خطة تكامل اقتصادى يتم فى إطارها اتفاق الأعضاء على إزالة كل التعريفات الجمركية على صادراتها لبعض البعض، واتباع سياسة تعريفية مشتركة تجاه وارداتهم من باقى أنحاء العالم وتسمح بتدفق حر للبضائع ولعوامل الإنتاج (رأس المال، الأرض، التكنولوجيا) فيما بين بعضها البعض^(٢٣).

ودول منظمة المؤتمر الإسلامي مدعوة الآن بأكثر من أى وقت مضى لإقامة هذه السوق

من ناحية أخرى فإنه في حين مثلت المنتجات المصنعة أكثر من ٥٠% من إجمالي واردات الدول الأعضاء عام ١٩٩٠، فإن هناك أربع دول انخفض نصيب المواد المصنعة من إجمالي وارداتها بنسبة تتراوح ما بين ٣٠ - ٥٠% وهذه التغيرات رغم أنها محدودة، إلا أنها مشجعة للدول الأعضاء لكي تنتهج نفس المنهج بالقيام بتنويع اقتصادياتها وزيادة إنتاجها من المصنوعات غير التقليدية القابلة للتصدير^(٢٧).

وعلى صعيد التجارة البينية والتجارة مع الغير، فإنه يمكن رصد النقاط التالية من خلال أحدث البيانات المتاحة (أنظر جدول ١، ٢):-

* صدرت الدول الإسلامية كمجموعة عام ١٩٩٦ سلع وخدمات تقدر بنحو ٣٣٧,٩ بليون دولار أمريكي للعالم وهو ما يمثل ٧,٢% من إجمالي الصادرات العالمية بزيادة قدرها ٠,٤% عن العام السابق عليه (١٩٩٥).

* أن صادرات الدول الأعضاء إلى الدول الصناعية والدول النامية قدرت بنحو ٢٠٢,٣، ١٥٠,١ بليون دولار أمريكي على التوالي وذلك بالمقارنة بـ ١٩٥,٣ و ١٣٣,٨ بليون دولار على التوالي خلال عام ١٩٩٥.

* وفي حين وجهت الدول الأعضاء كمجموعة ٥٣,٥% و ٣٩,٧% من صادراتها الكلية للدول الصناعية والدول النامية على التوالي، فإن صادراتها البينية المقدرة بـ ٣٥,٩% بليون دولار عام ١٩٩٦ قد مثلت فقط ٩,٥% من إجمالي صادراتها الكلية، وإذا كان هذا المقدار من الصادرات ونسبته إلى

السوق المشتركة؟ وما هي الجهود التي تبذل لتفعيل هذه التجارة؟

هيكل واتجاه التجارة بين الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي:

بالنسبة لهيكل التجارة الخارجية لدول المؤتمر الإسلامي فإنه لم يتغير كثيرا عبر السنوات الماضية، فمع قليل من الاستثناءات، فإن الصادرات يظل يسيطر عليها ويسودها المنتجات الأولية مثل الطاقة والمعادن والمنتجات الزراعية، في حين تتضمن الواردات المنتجات المصنعة والتي تأتي غالبا من الدول الصناعية غير الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي.

ومع ذلك فإنه جدير بالإشارة إلى أن قد حدث تغير محدود في هيكل التجارة بين الدول الأعضاء ففي حين كانت هناك ست دول من الدول الأعضاء تبلغ نسبة صادراتها المصنعة أكثر من ٥٠% من إجمالي صادراتها عام ١٩٩٠، فإن هذه الدول زاد عددها إلى ١٠ دول عام ١٩٩٤، من بينها خمس دول مثلت المنتجات الصناعية أكثر من ٧٠% من صادراتها. وقد تحقق هذا التغير في هيكل التجارة الخارجية بفعل التنويع الناجح في المنتجات خاصة في صناعة المنسوجات والملابس في بنجلاديش وباكستان - كذلك حدث تغيير في هيكل التجارة الخارجية بالنسبة لأندونيسيا وماليزيا وتركيا التي وسعت من صادراتها الصناعية على نحو أساسي. ونفس الشيء أيضا حدث بالنسبة للمغرب والسعودية وإن كان عند حد أقل.

ودول مرتفعة الدخل (٤ دول)، وذلك وفقاً لآخر البيانات المتوفرة والصادرة عن البنك الدولي (انظر الجدول ٣).

أن هذه التفاوت في الوضع الاقتصادي لدول المنظمة ينعكس بالضرورة على النشاط الاقتصادي في إطار منظمة المؤتمر الإسلامي، حيث يتسم بدرجة عالية من التركيز، ومن ثم فإن ٥٠% من النشاط التجاري يتم في إطار ٦ دول فقط هي (السعودية، ماليزيا، إندونيسيا، الإمارات، إيران، تركيا) بل إنه في الحقيقة تعد ثلاث دول فقط منها (ماليزيا- السعودية- إندونيسيا) مسؤولة عن ٤٣,٤% من إجمالي الصادرات البينية و٣٠,٧% من إجمالي الواردات البينية (انظر جدول ٤).

وقد يبدو من ذلك أن معظم النشاط الاقتصادي يتم فيما بين الدول الأكثر غنى من دول المؤتمر الإسلامي، ولكن في الواقع فإن المقارنة بين الجدولين ٣، ٤ توضح أن هذه المقولة ليست صحيحة تماماً بشكل عام، فهناك ٣ دول مرتفعة الدخل و٤ دول متوسطة الدخل من الشريحة العليا و١٨ دولة متوسطة الدخل من الشريحة الدنيا ليست من بين المجموعة التي تصنف باعتبارها الأكثر نشاطاً. بالفعل فإن معظم الدول الغنية في إطار منظمة المؤتمر الإسلامي هي من الناحية الواقعية تعد ذات توجه خارجي من حيث تجارتها مع الدول الأخرى الأعضاء. فالصادرات البينية لثلاث دول مرتفعة الدخل وأربع دول متوسطة الدخل من الشريحة العليا تبلغ ١٣,٦% من إجمالي

إجمالي الصادرات قد تحسن عن العام السابق عليه حيث بلغت قيمة الصادرات الكلية ٣٠,٥ بليون دولار أمريكي ومثلت ٩,١% من إجمالي الصادرات، فإنه يبقى تحسن جزئي ومحدود، وتبقى الصورة محبطة وغير متناسبة على الإطلاق مع حلم السوق الإسلامية المشتركة.

وتزداد الصورة قتامة إذا ما أضفنا إليها حالة الواردات الكلية، ففي حين بلغ إجمالي واردات مجموعة الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي ٣٨٢,١ بليون دولار عام ١٩٩٦، فإن واردات المجموعة فيما بينها لم تزد عن ٣٩,٤ بليون دولار أمريكي، ومثلت بذلك ١٠,٣% من إجمالي الواردات الكلية. وعلى الرغم أيضاً من وجود بعض التحسن بالمقارنة بعام ١٩٩٥ حيث بلغت الواردات الكلية البينية ٣٤,٢ بليون دولار ومثلت ٩,٩% من إجمالي الواردات إلا أن يظل أيضاً تحسناً جزئياً ومحدوداً^(٢٨).

وتظل صورة التجارة البينية بشكل عام غير متلائمة مع الأهداف الموضوعية والبرامج المطروحة، بما يشير إلى أن الأمر يحتاج إلى بدل مزيد من الجهد لتوسيع ودعم التجارة البينية بين الدول الأعضاء وإزالة العوائق والقيود أمامها.

* جدير بالذكر أن دول منظمة المؤتمر الإسلامي تتفاوت بشدة فيما بينها من حيث مستوى الدخل ما بين دول منخفضة الدخل (٢٢ دولة) ودول متوسطة الدخل وتضم شريحتين عليا (٦ دول) ودنيا (٢٢ دولة)

الإسلامى بأجهزتها الفرعية والمنتسبة، والتي يمثل بنك التنمية الإسلامى أهمها فى هذا المجال حيث قام بمجهود كبير من أجل دعم هذه التجارة البينية ماليًا من خلال برامج مختلفة للتمويل.

– بنك التنمية الإسلامى ودوره التمويلى لدعم التجارة البينية:

يلتزم بنك التنمية الإسلامى بتعزيز جهوده لتشجيع ودعم التعاون بين الدول الأعضاء من خلال قنوات مختلفة بما فى ذلك التجارة البينية، ومن أجل هذا الهدف قرر البنك أن يلعب دورًا فعالًا من خلال البحث عن الوسائل التى من شأنها ربط عمليات تمويل التجارة بتمويل المشروعات كلما أمكن ذلك، من خلال البحث عن المشروعات التى يمكن أن تولد منتجات قابلة للتصدير للدول الأعضاء الأخرى.

إلى جانب ذلك فإن البنك وضع ثلاث برامج لتمويل التجارة كان لها دور هام فى تشجيع التجارة بين الدول الأعضاء.

١ – عمليات تمويل تجارة الواردات:

Import Trade Financing Operations (ITFO)

وتتمثل أهدافها فى الآتى:

- * مساعدة الدول الأعضاء فى برامجها الإنمائية عن طريق تمكينها من استيراد السلع التى لها تأثير إيجابى على التنمية لديها.
- * تشجيع التجارة فيما بين الدول الأعضاء من خلال إدارة هذه العمليات فيما بينها.

صادراتها الدولية، كما أن وارداتها البينية تمثل ٨,٩% من إجمالى وارداتها الدولية، بل أن الدولة العضو الأكثر غنى فى إطار المجموعة ذات الدخل المرتفع وهى بروناى لديها أقل نصيب من حيث التجارة فى إطار المنظمة، حيث تبلغ صادراتها ٠,٧٥% و وارداتها ٨٣% (أنظر جدول ٥).

ويمكن تفسير عدم اهتمام الدول الأعضاء الغنية بالتجارة البينية بأن معظم صادراتها تتكون من البترول ومنتجاته، التى تعد دول منظمة التعاون الاقتصادى والتنمية OECD من أكبر المستوردين لها، فى حين أن وارداتها تتكون غالبًا من منتجات ترفيهية غير منتجة وغير متاحة فى العالم الإسلامى^(٢٩).

وبمقارنة نسبة التجارة البينية إلى التجارة الإجمالية فى إطار منظمة المؤتمر الإسلامى والتى تبلغ ١٠% بتلك الخاصة بالتجمعات الإقليمية القوية الأخرى يتضح مدى ضعف العلاقات التجارية الإسلامية. حيث تشير البيانات المتاحة عن عام ١٩٩٥ أن نسبة التجارة الإقليمية البينية قد بلغت ٦٧%، ٦١%، ٣٦% من إجمالى التجارة لكل من الأبيك والاتحاد الأوروبى والنافتا على التوالى. وأن أكثر المناطق الجغرافية تكاملًا هى أوروبا الغربية (٦٩%) تليها آسيا (٥١%)، ثم أمريكا الشمالية بنسبة ٣٦%. (أنظر جدول ٦)^(٣٠).

إن هذا المستوى المنخفض للتجارة البينية فى إطار المؤتمر الإسلامى يبرز على الرغم من الجهود التى تبذلها منظمة المؤتمر

هجرية وحتى ١٤١٨ هجرية ٨٣٣٥٠٧ مليون دينار إسلامي (١٠٤٨٣٠٩ مليون دولار)^(٣١).

٢- برنامج تمويل الصادرات:

Export Financing Scheme (EFS)

بدأ برنامج تمويل الصادرات عام ١٤٠٨ هجرية تحت اسم "خطة تمويل التجارة طويلة الأجل (LTTFS) بهدف التوسع في أنشطة البنك في مجال تمويل التجارة من أجل تيسير تصدير البضائع من الدول الأعضاء، ومن ثم فإن برنامج تمويل الصادرات هو بمثابة تسهيل تمويلي للتصدير صمم لتمويل تصدير البضائع غير التقليدية التي تنتجها الدول الأعضاء لدول أخرى أعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي والدول الأعضاء في منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية. والبرنامج له عضويته ورأسماله وميزانيته وموارده الخاصة، ومع نهاية ١٤١٨ هجرية كان هناك ٢٣ عضو بالبرنامج وكانت فترة السماح في إطار الخطة تتراوح ما بين ٦ - ٦٠ شهرا، إلا أن مجلس المديرين التنفيذيين للبنك قام عام ١٤١٨ هجرية بمد فترة السماح إلى ١٠ سنوات بالنسبة للبضائع الرأسمالية كالسفن والآلات.... الخ.

وقد بلغ إجمالي المخصصات في إطار البرنامج منذ بدايته وحتى عام ١٤١٨ هجرية ٣٠٦ مليون دينار إسلامي (٤٢٩ مليون دولار أمريكي) وجهت إلى ١٢٦ عملية لصالح الدول الأعضاء المصدرة^(٣٢).

٣ - حافظة البنوك الإسلامية للاستثمار

والتنمية: Islamic Banks, Portfolio for Investment and Development (IBP).

* تقديم نمط لتخصيص الأموال السائلة للبنك وفقا للشريعة الإسلامية ومن ثم توليد دخل شرعي للبنك.

ووفقا لهذه الأهداف، فقد بدأ برنامج عمليات تمويل تجارة الواردات عام ١٣٩٧ هجرية (١٩٧٧) لتمويل استيراد المواد الأولية، والسلع الوسيطة والسلع الرأسمالية من جانب الدول الأعضاء.

ويشير التقرير السنوي للبنك إلى أن الدول الأعضاء قد استفادت من الخطة من خلال استيراد المواد الأولية، السلع الوسيطة، والسلع الرأسمالية في تحقيق إنتاج أفضل ومن ثم خدمة التنمية الاقتصادية لديها.

كذلك ساعدت الخطة في تشجيع التجارة فيما بين الدول الأعضاء إلى جانب ذلك فقد عملت كحافز لها للانتفاع من الأموال السائلة للبنك بما يتفق والشريعة الإسلامية، وقد أصبحت مصدرا مهما للدخل، ومن ثم مكملا لقاعدة موارد البنك.

وقد حدد البنك بعض المنتجات الهامة التي يتم إعطائها الأولوية في إطار التجارة البينية بين الدول الأعضاء، وهي تلك المنتجات التي تمثل فائضا تصديريا لدى بعض الدول الأعضاء في الوقت الذي يتم فيه استيرادها من جانب دول أعضاء أخرى من دول غير أعضاء.

وقد بلغ إجمالي المخصصات الصافية التي قدمت إلى ٣٢ دولة في إطار برنامج عمليات تمويل تجارة الواردات منذ بداية عام ١٣٩٧

تمويل التجارة، وعلى مستوى المعلومات والترويج (جهود المركز الإسلامي لتنمية التجارة لإنشاء شبكة معلومات للدول الإسلامية (TINIC) وإقامة المعارض الإسلامية بشكل منتظم... الخ. فإنه لا تزال التجارة البينية الإسلامية، والتعاون الاقتصادي عامة بعيدين عن مواجهة آمال وتوقعات الأمة الإسلامية لإنشاء سوق إسلامية مشتركة.

إن ذلك يستدعي التساؤل عن المعوقات والإمكانات أى العوامل التى يبدو أنها تعوق تفعيل هذه الآليات للوصول إلى إنجازات ملموسة من ناحية والإمكانات التى يمكن أن تدفع فى هذا الاتجاه من ناحية أخرى، وهذا ما سنتناوله الدراسة فى القسم التالى:

ولكن قبل ذلك قد يكون مفيدا الإشارة إلى خبرة الدول الأعضاء فى منظمة المؤتمر الإسلامي فى العمل فى ظل أطر إقليمية وإقليمية فرعية خارج نطاق المنظمة، والذى عاده ما يوصى به باعتباره أحد الوسائل لتفعيل التعاون الإسلامي عامة، ودعم التجارة البينية خاصة، باعتبار أن العمل على مستوى عدد كبير من الدول (٥٦ دولة) يجعل من الصعب الوصول إلى نتائج إيجابية ملموسة، وذلك على عكس العمل فى ظل أطر محدودة عددياً ومقاربة جغرافيا وبينها قدر من التضامن الإقليمي، وباعتبار أيضا أن المجموعات الفرعية فى إطار منظمة المؤتمر الإسلامي تمثل قوة دافعة هامة للتجارة البينية بين دول المنظمة، حيث تشير البيانات إلى أنه فى عام ١٩٩٥ مثلت التجارة الإقليمية البينية ٤٣%

فى عام ١٤٠٨ هجرية أنشأ البنك بالاتفاق مع البنوك الإسلامية الأخرى صندوقا مستقلا يعرف باسمحافظة البنوك الإسلامية للاستثمار والتنمية ويتولى إدارته بنك التنمية الإسلامي.

والعملاء المستهدفون الرئيسيون للصندوق من القطاع الخاص فى الدول الأعضاء. وقد بلغ عدد العمليات التى أقرها الصندوق منذ ١٤٠٨ هجرية وحتى ١٤١٨ هجرية ١٢٥ عملية من ١٨ دولة عضو، وخصص لها ١٧١٤ مليون دولار أمريكى.

وبشكل عام يمكن القول أن إسهام بنك التنمية الإسلامي فى تمويل عمليات التجارة فيما بين الدول الإسلامية الأعضاء كان مرضيا إلى حد كبير فقد بلغ إجمالى المخصصات فى إطار خطط تمويل التجارة الثلاث منذ بدايتها ٩٨٥٤ مليون دينار إسلامي (١٢٦٢٦ مليون دولار) (انظر جدول ٧) وهو إسهام له وزنه فى مجال تمويل التجارة بين الدول الأعضاء فى منظمة المؤتمر الإسلامي، ورغم ذلك لا تزال مشكلة تمويل التجارة قائمة باعتبارها من العقبات الرئيسية أمام دفع التجارة البينية بين الدول الأعضاء^(٣٣).

وهكذا يبدو أن الجهود التى اضطلعت بها منظمة المؤتمر الإسلامي لإزالة العوائق التى تعوق التجارة البينية وإعطائها دفعة أكبر خاصة على مستوى التنظيمات (تطوير إتفاقية إطارية لإرساء نظام تفضيلى للتجارة (TSP/oic) من جانب المركز الإسلامي لتنمية التجارة، وعلى المستوى المالى (جهود بنك التنمية الإسلامي فى وضع البرامج المختلفة

بل أن بعض هذه التجمعات قد أختفى من الوجود مثل مجلس التعاون العربي (١٩٨٩)، الذي كان يضم العراق ومصر والأردن واليمن، والاتحاد الاقتصادي والجمركي لأفريقيا الوسطى (١٩٦٦) والذي كان يضم الجابون وتشاد والكاميرون بالإضافة إلى دولتين من غير أعضاء المؤتمر الإسلامي.

وبصفة عامة يمكن القول أن حجم الإنجاز للتجمعات الإقليمية في إطار منظمة المؤتمر الإسلامي ليس كبيراً، وأن الإنجازات المحدودة التي تحققت قد تركزت في قطاع التجارة، في حين أهمل تماماً التكامل الصناعي حتى أنه لم يكن له وجود في معظم البرامج، وذلك على الرغم من أن التكامل في الإنتاج يمثل القوة الدافعة الحقيقية لجميع القطاعات الأخرى بما في ذلك التجارة البينية، خاصة في ظل تشابه الهياكل الإنتاجية في الدول الإسلامية والنامية عموماً.

وبالتركيز على التجارة البينية في إطار هذه التجمعات الاقتصادية الإقليمية التي تضم دول أعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي، يلاحظ اتجاه عام يتمثل في تباطؤ معدل نمو التجارة في إطارها بالمقارنة بالسبعينيات، وهذا الموقف يعود إلى التغيرات العميقة في البيئة الاقتصادية والمالية الدولية والتي تمثلت أهم ملامحها في أزمة الديون التي تجتاح الكثير من دول المؤتمر الإسلامي، والانهيار العام في أسعار السلع الأساسية التي تصدرها تلك الدول خاصة البترول الذي يمثل السلعة الرئيسية في إطار تجارتها البينية^(٣٦).

من إجمالي التجارة البينية في إطار منظمة المؤتمر الإسلامي^(٣٤).

خبرة الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي مع التجمعات الإقليمية:

بداية ينبغي توضيح أن الدراسة لا تهدف في هذا الجزء إلى تحليل وتقييم شامل لجميع التجمعات الإقليمية والإقليمية الفرعية التي تمثل الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي جزء من عضويتها أو كل عضويتها، والذي تتفاوت في أغراضها وأهدافها ودرجات نجاحها، فهذا يخرج عن حدود أهداف الدراسة ويتطلب إجراء دراسة مستقلة له، ولكن تكفي الدراسة في هذا الجزء بتناول الملامح العامة للخبرة الإجمالية لهذه التجمعات فقط، مع تقديم بعض المؤشرات على مدى نجاح بعضها في دعم العلاقات التجارية البينية من خلال بيانات خاصة بنسبة التجارة البينية إلى إجمالي التجارة الخارجية لها، ثم بيان أهم المعوقات التي تحول دون تحقيق معظمها لمستوى أكثر تقدماً في الأداء.

وتشير البيانات إلى أن أكثر من ثلثي الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي هي دول أعضاء في خطط وبرامج للتكامل الاقتصادي الإقليمي والإقليمي الفرعي وبصفة خاصة الدول الأفريقية والعربية، وعلى الرغم من أن الكثير منها قد وضع لنفسه صور متقدمة للغاية للتكامل كأهداف فعلية له، إلا أن القليل جداً منها هو الذي نجح في تحقيق تقدم وبلوغ الأهداف الأصلية له^(٣٥).

(مجلس التعاون الخليجي - اتحاد المغرب العربي) لا يتناسب على الإطلاق مع الهدف الذي أرساه التجمعان لنفسيهما منذ البداية وهو تحقيق الوحدة الاقتصادية، وتحقيق السوق المشتركة كهدف مرحلي بحلول عام ١٩٩٩، الذي أنقضى وحال التجارة البينية في إطارهما على هذا النحو^(٣٩).

وعلى مستوى الجامعة العربية فإن التجارة البينية العربية ليست أفضل حالا، فعلى الرغم من أن معدل التجارة البينية إلى أجمالي التجارة الخارجية للدول العربية قد ارتفع من ٦,٦% عام ١٩٨٠ إلى نحو ٩,٥% عام ١٩٩٠، إلا أنه أخذ في التراجع حيث بلغ ٩,٢% عام ١٩٩٥، وبذلك فما زال مستوى التجارة العربية البينية محدودًا للغاية بالنسبة لدول تقع في إقليم واحد تربطها شبكة هائلة من العوامل المشتركة وتعلن دائما عن رغبتها وعملها على تطوير التعاون الاقتصادي، ولا يقارن بمستوى التجارة بين دول الاتحاد الأوروبي والتي تزيد عن ثلثي التجارة الخارجية لتلك الدول^(٤٠). كذلك فإن هذا المستوى لا يقارن بمستوى التجارة العربية مع الدول الصناعية المتقدمة وخاصة في أوروبا. فعلى سبيل المثال فإن صادرات الدول المتوسطية العربية (تونس - الجزائر - المغرب - الأردن - سوريا - لبنان - مصر) إلى أوروبا في الفترة من ٩٠ - ١٩٩٤ قد بلغت ٦٠,٢ من إجمالي صادراتها، كما بلغت واردات الدول المتوسطية العربية في نفس الفترة من أوروبا ٥٠% من إجمالي وارداتها^(٤١).

وتشير البيانات التي يتيحها البنك الإسلامي للتنمية عن تدفقات التجارة البينية عن مجموعة هذه التجمعات الإقليمية^(٣٧) في عام ١٩٩٦، إلى أن التجارة البينية منخفضة إلى حد كبير في كل هذه التجمعات الإقليمية وهي متناقصة بالمفهوم النسبي في إطارها جميعا فيما عدا الآسيان (اتحاد دول جنوب شرق آسيا) والأكواس (الجماعة الاقتصادية لدول غرب أفريقيا). فعلى الرغم من أن التجارة البينية لدول الآسيان كانت عند أقل مستوياتها بالمفهوم النسبي، إلا أنها زادت بشكل محدود من ٢,٣% عام ١٩٩٥ إلى ٢,٤% عام ١٩٩٦. (أنظر جدول ٨) أما الأكواس فقد بلغت التجارة البينية في إطاره أعلى معدلاتها، وزادت من ٤,٧% عام ١٩٩٥ إلى ٤,٩% عام ١٩٩٦ (أنظر جدول ٩). كذلك زادت التجارة البينية لدول الاتحاد الاقتصادي والجمركي لأفريقيا بشكل هامشي ما بين عامي ١٩٩٥، ١٩٩٦.

على الجانب الآخر فقد انخفضت التجارة البينية في إطار منظمة التعاون الاقتصادي من ٤,٣% عام ١٩٩٥ إلى ٣,٥% عام ١٩٩٦، كذلك انخفضت التجارة البينية من ٤,٦% عام ١٩٩٥ إلى ٤,٣% عام ١٩٩٦ في إطار مجلس التعاون الخليجي (أنظر جدول ١٠)، وكذلك انخفضت من ٣,٦% عام ١٩٩٥ إلى ٣,١% عام ١٩٩٦ في إطار اتحاد المغرب العربي^(٣٨). (أنظر جدول ١١). والواقع فأن هذا الانخفاض الحادث في إجمالي التجارة البينية في إطار هذين التجمعين الإقليميين الأخير

وجود تكلفة لعدم الالتزام بتطبيق الاتفاقية وفتح الباب أمام خضوع تطبيق الاتفاقية من الدول الموقعة عليها إلى عوامل مزاجية. إضافة إلى ذلك فإن وضع تحرير التجارة كهدف وليس كمرحلة انتقالية باتجاه الوصول إلى الاتحاد الجمركي ثم إلى السوق المشتركة إنما يولد حالة من التباطؤ في التنفيذ باعتبار أنه ليست هناك مراحل أخرى بعد تحرير التجارة ينبغي الاستعداد لها بالإسراع في تحرير التجارة البينية العربية، كما أن وضع تحرير التجارة السلعية كهدف نهائي هو أمر هزيل لأن التعاملات الاقتصادية العربية الأكبر والأهم هي في مجالات حركة البشر للعمل أو السياحة وحركة رأس المال للاستثمار المباشر وغير المباشر وهو ما يستدعي تطوير مشروع منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى للانتقال إلى الاتحاد الجمركي ثم السوق العربية المشتركة. ولكن يبدو أن ضعف الإرادة السياسية من ناحية والخلافات والأزمات السياسية العربية من ناحية أخرى، ومشاريع التكامل الإقليمي المطروحة على العرب من الخارج مثل السوق الشرق أوسطية والشراكة الأوروبية المتوسطية والتي تؤدي إلى تشتيت الاهتمامات وتركيز الدول العربية بعيدا عن التكامل الإقليمي من ناحية ثالثة، تمثل عوامل محبطة لقيام مثل هذا التكامل العربي^(٤٣).

في ضوء هذه الملامح المقدمة لما أسفرت عنه الكثير من برامج التكامل الإقليمي فيما بين الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي، وخاصة في مجال التجارة البينية، يتضح أن

. وهو ما يبين مدى اعتماد التجارة العربية على الدول المتقدمة وخاصة الأوروبية. وجدير بالملاحظة أن هذا المعدل المنخفض للتجارة البينية العربية لا يعبر فعليا عن تجارة عربية - عربية لأن جانبًا مهمًا من التجارة العربية البينية هو في الواقع تجارة محولة أي ترانزيت لسلعة مصنوعة كليًا أو جزئيًا خارج الدول العربية، فإذا أخذ هذا الأمر في الاعتبار، فإن المستوى الحقيقي للتجارة العربية البينية سوف يقل كثيرا عن نسبة ٩,٢%^(٤٢).

وجدير بالذكر أنه منذ بداية التسعينيات ترددت أفكار تتراوح ما بين أحياء وتفعيل السوق المشتركة المصغرة القديمة وتأسيس سوق جديدة تبدأ بمنطقة تجارة حرة، وقد انتهى الأمر إلى التوقيع على اتفاقية التجارة الحرة في فبراير ١٩٩٧ على أن يتم تنفيذها خلال عشر سنوات ابتداء من مطلع عام ١٩٩٨، وقد انعقد مجلس الوحدة الاقتصادية في تقريره نصف السنوي الصادر في يونيو ١٩٩٧ هذه الأمد الطويل مشيرا إلى عدم ضرورة الانتظار عشر سنوات من أجل استكمال تحرير التجارة البينية العربية وقد اصطدمت بداية التطبيق الفعلي لإعلان منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى عام ١٩٩٨ بعدة عقبات أهمها: قوائم السلع المستثناة من تحرير التجارة والتي وصلت في عشر دول فقط إلى ٦٠٠ سلعة، وغياب النصوص التي تؤكد على آليات الألتزام في التطبيق للدول الموقعة على اتفاقية إقامة هذه المنطقة، مما أدى إلى عدم

إلى جانب ذلك فإن افتقاد سياسة مشتركة فيما يتعلق بالاستثمارات، الأجنبية، أو على الأقل تنسيق معين بهذا الشأن كان أيضا عاملا هاما في تقويض جهود التكامل الصناعي.

* إلى جانب ذلك فإن اختلاف مستويات التنمية وأنماطها، والفجوة الكبيرة بين مستويات التصنيع تقود غالبا إلى توزيع غير عادل للفوائد والخسائر الناجمة عن التكامل. فالدول الأقل نمو The Least Developed Countries لا تحصل على أى فوائد آنية ولكن على العكس فإنها تتأثر بالآثار المعاكسة والسلبية لتحرير التجارة والتي تحدث نتيجة انخفاض عوائدها من الجمارك، والتدهور في موازين مدفوعاتها....الخ.

فتحرير التجارة سيقود إلى الظاهرة المعروفة باستقطاب المكاسب لصالح الشركاء الأكثر تقدما Gains Plorisation for the more advanced Partners - الذين سوف يتمكنوا من تصريف بضائعهم المصنعة التنافسية وجذب الاستثمارات الأجنبية.

ونظرا لغياب الإجراءات التصحيحية أو التعويضية، فإن الدول الأقل نموًا تتبنى إحدى استراتيجيتين:-

- إما الانسحاب من المجموعة كما فعلت تشاد حينما انسحبت من الاتحاد الاقتصادي والجمركي لأفريقيا الوسطى وهندوراس حينما انسحبت من السوق المشتركة لأمريكا الوسطى.

- أو إنها تقوم بعرقلة عملية التكامل من خلال إجراءات انتقامية مثل اللجوء إلى فرض

هذه البرامج لا تزال قاصرة عن لعب دورها المتوقع في دفع التجارة البينية بين دول المنظمة والوصول بها إلى مستوى يبرر ويسوغ وفي نفس الوقت يؤهل لقيام سوق إسلامية مشتركة.

وهناك العديد من التفسيرات التي تقدم لهذا المستوى المتدنى لحجم الإنجاز والفعالية في إطار هذه البرامج، وهي تتضمن نوعين من القيود: قيود داخلية وأخرى خارجية

١- القيود الداخلية:

ويمكن في إطارها الإشارة إلى الآتي:

* أن معظم نظم وبرامج التكامل الإقليمي التي ولدت في إطار المؤتمر الإسلامي تقوم على تكامل السوق حيث تركز على الوسائل التي من شأنها إزالة العوائق التي تعوق تدفق التجارة وعلى إرساء حماية جمركية مشتركة (تكامل سلبي)، في حين أنها لا تعطي اهتماما لإجراءات التكامل الإيجابي (السياسات المشتركة والتكامل الصناعي) فينبغي أن يكون واضحا أن تكامل السوق وحده غير كاف وغير فعال بين الدول النامية (التي ينتمى إليها دول منظمة المؤتمر الإسلامي) نتيجة لتشابه هياكلها الإنتاجية فمعظم هذه الدول - كما هو معروف تصدر المواد الأولية والقليل من المنتجات المصنعة وتستورد المنتجات المصنعة، (سواء بضائع استهلاكية، أو رأسمالية، ومنتجات غذائية)، ومن ثم فإن هذه الدول سوف تجنى أكثر من خلال تبني برنامج للتكامل الصناعي الذي سيكون بمثابة الدافع والوسيط لتحقيق التكامل التجاري.

* ضعف أو غياب البنية التحتية في مجال الاتصالات والمعلومات يمثل أيضاً عائقاً أمام توسع التجارة الإقليمية.

* أن الكثير من الدول الأعضاء في تجمعات إقليمية خاصة الأفريقية منها تعاني مصاعب اقتصادية واجتماعية ناجمة عن الكوارث الطبيعية (الجفاف - المجاعات....الخ) والاضطرابات والمشكلات الاجتماعية^(٤٤).

* الطموحات السياسية القومية للدول الداخلة في عمليات للتكامل، تشكل أيضاً مشكلة محورية، بل ربما تكون هي الأكثر أهمية. فعادة ما تجد الدول الجديدة التي لا تزال تشعر بالغيرة على الامتيازات التي اكتسبتها مؤخراً بفعل استقلالها القومي أنه من الصعب أن تشارك برغبتها وإرادتها في عملية سوف تضطرها للتخلي عن هذه الامتيازات باسم التضامن الإقليمي، والتي تعد آثارها المستقبلية غير مؤكدة، في الوقت الذي تلمس فيه القيود التي تتجم عنها من خلال خبرتها اليومية. أن مثل هذا القرار يصعب أيضاً اتخاذه من جانب دول يعاني معظمها من انقسامات داخلية ودينية وأثنية ولغوية، ويحيا في إطار حدود مرسومة لا يسلم بها في كثير من الأحيان باعتبارها حدود مصطنعة مورثة من العهد الاستعماري^(٤٥).

ويوضح ذلك كيف أن الدول الإسلامية أصبحت تتعامل مع بعضها البعض من منطلق المصلحة القومية القطرية الضيقة وليس من منطلق مفهوم الأمة الإسلامية. متجاهلة بذلك

قيود غير تعريفية شديدة أو عن طريق طلب معايير منشأ دقيقة ومقيدة للغاية مثل ما تقوم به عمان الآن في إطار مجلس التعاون الخليجي). ومثل هذه العوائق يمكن التغلب عليها جزئياً لو قام الأعضاء بتبني ميكانيزمات ملائمة لتوزيع وإعادة توزيع الفوائد. على أية حالة فإن الخبرة أثبتت أن مثل هذه الميكانيزمات تواجه بمشكلات تمويلية نظرا لان الدول الأكثر تقدما في إطار التجمعات الإقليمية، والتي من المتوقع أن تقوم بتمويلها، هي نفسها تمر بمصاعب مالية مثال ذلك ما تمر به الجابون والكاميرون والكونغو وزائير والتي تعد دول متقدمة في إطار المجموعة الاقتصادية لدول أفريقيا الوسطى (١٩٨٣) من تدهور اقتصادي أعقب ما واجهته من أزمة الديون والانخفاض في أسعار صادراتها.

* ضعف آليات تحرير التجارة يعد أيضاً سبباً من أسباب فشل التجمعات الإقليمية مثال ذلك الإبقاء على قوائم مستثناة من التحرير (اتفاقية تحرير التجارة العربية الأخيرة)، الإبقاء على قيود تعريفية مثل تراخيص الاستيراد والسيطرة على النقد الأجنبي، وتبني قواعد منشأ مقيدة....الخ. كل هذه الأمور من شأنها أن تبطل وتنسف المزايا التفضيلية والتعريفية.

* غياب أو عدم كفاءة ميكانيزمات المدفوعات والتمويل وتأمين التجارة الإقليمية يمثل أيضاً عائقاً أمام جهود التحرير.

استراتيجيات النمو، الأمر الذي يمكن أن يساهم في تمهيد الطريق لتحقيق التكامل على أساس سليم.

الأمر الثاني، أن منظمات التمويل الجماعية في إطار العالم الإسلامي تتسم من البداية بضعف مساهمتها بالمقارنة بما ينبغي أن يكون عليه دورها انطلاقاً من مفهوم التكافل بين الدول الإسلامية، فإذا كان أمر بالتكامل بين أفراد الدولة الإسلامية، وإذا كانت الدول الإسلامية هي في الأصل دولة واحدة فإنه لا بد تبعاً لذلك أن ينسحب الأمر بالتكامل إلى ما بين الدول الإسلامية، فقيمة التكافل هي قيمة كلية لا ترتبط بالعلاقة بين الأفراد فحسب ومن ثم فإنه بحكم التطور الحادث في شكل الدول الإسلامية، فإن على هذه الدول أن تتكافل مع بعضها البعض. وكما أوضحت الدراسة في موضع سابق فإن التفاوت بين الدول الإسلامية في مستوى الدخل هو تفاوت كبير ومن ثم يسمح للدول الغنية بأن تكفل الدول الفقيرة بما لا يدعها فريسة لمنظمات التمويل الدولية لتتحكم في مصائرهما الاقتصادية والاجتماعية والسياسية.

وبإلقاء نظرة سريعة على جانب رئيسي من هذه المعونات والذي يقدم عبر مؤسسات التنمية الإقليمية والقومية العربية، نجد أن مساهمات تلك المؤسسات والصناديق وفقاً لأحدث البيانات المتاحة عن عام ١٩٩٨ ليست كبيرة اللهم فيما عدا البنك الإسلامي للتنمية الذي بلغت مساهمته ١٢٤٧٠,٦٧ مليون دولار، بما يوازي ٢٦,٧% من إجمالي

ومتناسية أن الإسلام قد قدم العديد من العناصر الضرورية للتكامل من خلال أحكامه ومبادئه، فمنع فرض الرسوم الجمركية بين مناطق الأمة الإسلامية، حتى ولو أخذت شكل الدول كما هو الحال الآن، وأعتبر العالم الإسلامي داراً واحدة من حق المواطن فيها أن ينتقل ويستقر في أي بقعة ممارساً لنشاطه الاقتصادي موظفاً لما لديه من أحوال^(٤٦).

٢- القيود الخارجية:

إلى جانب هذه المشكلات الداخلية الهامة، هناك أيضاً قيود خارجية يتمثل أهمها في البيئة الاقتصادية - المالية الدولية غير الملائمة للدول النامية بشكل عام خلال الثمانينيات، والتي أعاقت جهود التكامل الإقليمي نظراً لأن معظم هذه الدول قد قام بتطبيق برامج للتكليف الهيكلي على المدى القصير بهدف استعادة التوازن الاقتصادي الكلي من أجل أن يصبح قادراً على الوفاء بمديونيته في مواجهة الدائنين، ومن ثم أدت المديونية الضخمة وبرامج التكيف الهيكلي من ناحية إلى انخفاض وارداتها وتقييد المدخل إلى أسواقها، كما أنها من ناحية أخرى زادت وعمقت بعض المشكلات الخاصة بمنظمات التمويل الجماعية (الصناديق، والبنوك الإقليمية... الخ) في مجال تقديم الأموال.

ولكن حتى لا يكون هناك أي نوع من المبالغة في تصوير المعوقات الخارجية فإنه ينبغي ملاحظة أمرين:-

أولهما، أن من بين الآثار المترتبة على برامج التكيف الهيكلي تحقيق التقارب في

* واستكمالاً لتحليل أهم القيود الخارجية التي تعوق التكامل الإقليمي في إطار العالم الإسلامي فإنه لا بد من التأكيد على أهمية علاقات التبعية في هذا الشأن، تلك العلاقات التي لا تزال تربط الدول الإسلامية والنامية عامة بدول الشمال، ويعود ذلك من ناحية إلى عدم رغبة دول الشمال في خروج الدول النامية من دائرة نفوذها ومن ناحية أخرى عدم قدرة الدول النامية على تخيل إمكان التخلي عن الشمال (القابلية للاستعمار بمفهوم مالك بن نبي) مما يجعلها تتقاعس عن تطوير علاقات إيجابية فيما بينها خوفاً من المجازفة بعلاقاتها مع دول الشمال^(٤٨). ويتضح ذلك وكما سبقت الإشارة من محاولات الاتحاد الأوروبي وكذلك الولايات المتحدة تكريس ربط دول المنطقة العربية بها من خلال المشاريع الإقليمية المختلفة المطروحة كدول فرادى وليس كمجموعة إقليمية متماسكة في إطار جامعة الدول العربية.

في ضوء ذلك فإن من بين العوامل التي تطرح باعتبارها قيود خارجية على التكامل الإقليمي في إطار العالم الإسلامي، سلوك الشركات متعددة الجنسية وحكومات الدول المتقدمة التي لم تقدم حتى الآن أية تسهيلات للدول النامية الساعية لتحقيق التكامل فيما بينها^(٤٩).

تلك إذن هي أهم الملامح العامة لصورة التكامل الإقليمي في إطار العالم الإسلامي وما تصادفه محاولات تحقيقه من عقبات وقيود داخلية وخارجية.

مساهمات تلك المؤسسات والصناديق (انظر جدول ١٢).

من ناحية أخرى فإنه بالنظر إلى مجموعات الدول المستفيدة نجد أن الدول العربية هي الأكثر استفادة من هذه المعونات المقدمة حيث تستحوذ على ٦٢,٩% منها في حين يبلغ نصيب الدول الأفريقية والتي تضم معظم الدول الأقل نمواً في إطار العالم الإسلامي ١٦,٨% (انظر جدول ١٣)

أكثر من ذلك فإنه إذا نظرنا إلى التوزيع الجغرافي للمعونات المقدمة من تلك الصناديق والمؤسسات حسب الدول المستفيدة، نجد بعض الظواهر التي تستحق التعليق. مثال ذلك أن الصين تأتي كخامس أكبر دولة متلقية للمعونات المقدمة عبر الصندوق الكويتي بعد سوريا ومصر والمغرب وتونس والأردن، حيث بلغ ما حصلت عليه ٤٨,٧٤ مليون دولار^(٤٧).

ولا يمكن فهم ذلك الأمر إلا باعتباره نوع من المقايضة السياسية تحاول بها الكويت كسب الصين لتدفعها للتصويت ضد العراق ولصالحه في إطار مجلس الأمن.

وهكذا فإن التوزيع الجغرافي للمعونات الإسلامية أصبح يتم وفقاً للمصالح القطرية والقومية الضيقة التي صارت هما المرشد في رسم وتوحيد سياسات المعونات للدول الغنية في إطار منظمة المؤتمر الإسلامي، وبعيدا عن أي محاولة لأعمال مفهوم التكافل بين الدول الإسلامية في هذا الشأن.

وتقرير اتجاه الأحداث وعززت القيود المفروضة على استقلالية صنع السياسة في هذه الدول، وزادت قابلية اقتصادياتها للتأثر. كذلك لا يمكن إنكار أن الثورة التكنولوجية الهائلة قد ساعدت على تآكل المزايا النسبية التقليدية للدول النامية في العمل والمواد والأولية ومن ثم أضعفت من موقفها التنافسي في التجارة الدولية، والذي ساهم في إضعافه أيضاً ما أسفرت عنه دورة أوجواي من اتفاقيات وما أفرزته الإقليمية الجديدة من تجمعات تضم دول رئيسية في التجارة العالمية، وأخيراً لا يمكن إنكار الدور الذي تقوم به الدول الغربية للحيلولة دون الوصول إلى كتل عربي إسلامي اقتصادي أو سياسي من خلال ما تطرحه من مبادرات مناقضة وهادمة لمثل هذا التكتل، ولكن على الرغم من كل ذلك تبقى المسؤولية الأكبر واللوم الأعظم واقعاً على دول المؤتمر الإسلامي ذاتها، ومن هذا المنظور يمكن طرح المعوقات والمشكلات التالية:

* أن المشكلة الأولى التي تواجه التعاون الاقتصادي بين الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي وتشكل عائقاً حقيقياً أمامه تتمثل في الافتقار إلى شعور بالوعي بوجود أمة إسلامية والانتماء إليها وغياب الإرادة السياسية^(٥٠).

فهذه الإرادة على جانب الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي تمثل الأساس الطبيعي والضروري للتعاون متعدد الأطراف، والالتزام الأساسي بالتضامن الإسلامي الذي

والدافع فإن هذه العقبات على المستوى الإقليمي لا تنفصل ولا تختلف عن تلك القائمة على المستوى الماكرو أي تلك التي تصادف محاولات تحقيق التعاون الاقتصادي على مستوى منظمة المؤتمر الإسلامي والعالم الإسلامي ككل.

فكثير منها ينطبق ويصدق على هذا المستوى، ولكن تبقى بعض العقبات الأخرى التي يمكن تلمسها على مستوى المنظمة ككل، وفي مجال التجارة البينية بصفة خاصة، وفي مواجهتها تظل هناك بعض الإمكانيات التي تبعث الأمل في إمكانية تغيير الصورة القائمة القائمة التي رسمتها الدراسة والتي قد تساعد في تفعيل آليات التعاون للوصول إلى نتائج أفضل.

ثالثاً: التعاون الاقتصادي في إطار منظمة المؤتمر الإسلامي: بين العقبات والإمكانات: العقبات:

بداية يمكن القول أنه مع الاعتراف بأن هناك بعض القيود الدولية النابعة من البيئة العالمية والتي تؤثر سلبياً على التفات الاقتصاديين بين دول المؤتمر الإسلامي وخاصة في مجال التجارة البينية، إلا أن الدراسة تميل إلى اعتبار أن العوائق الداخلية النابعة من دول المؤتمر الإسلامي أنفسها وطبيعة نظرتها للمنظمة هي العوائق الأهم في هذا المجال. فلا يمكن إنكار أن التغيرات السياسية والاقتصادية العالمية في العقود الثلاثة الأخيرة، قد أدت إلى تآكل قدرة حكومات الدول الإسلامية والنامية عامة على تحديد

تتغلب فيها الالتزامات الدولية على أى التزام آخر تجاه المنظمة، ويبدو ذلك صحيحا بصفة خاصة حينما يتعلق الأمر بنظام دولة معينة يعتمد بدرجة كبيرة للغاية على الدعم الغربى من أجل بقائه واستمراره. فى ظل هذه الأوضاع فإن أى تحرك جماعى قد يكون من شأنه أن يعرض للخطر بعض المصالح الغربية، يتم عادة مقاومته من داخل المجموعة نفسها. ونظرا للاختلافات فى النظم الاقتصادية، المصالح، والأولويات ودرجة الاندماج فى النظام الاقتصادى الدولى، تبرز الاختلافات واسعة النطاق فى الرؤى بشأن أفضل الطرق التى ينبغى ولوجها، وكيفية التعامل مع المشكلات والقضايا الاقتصادية الدولية، ومن ثم فإن هذا العامل يمكن أن يفسر إلى حد كبير التقدم المحدود والمعدل البطئ للتعاون الاقتصادى الإسلامى حتى الآن^(٥١).

ويرتبط بذلك أيضا ما تلعبه الخلافات السياسية ونشوب الصراعات والحروب بين الدول الأعضاء من دور سلبى فى مجال العلاقات الاقتصادية عامة، والتجارية خاصة، وينبغى هنا ملاحظة أن هناك درجة عالية من التأثير والتأثر المتبادل بين هذه الخلافات السياسية من ناحية وضعف العلاقات الاقتصادية من ناحية أخرى. فكما أن الخلافات السياسية تضعف من هذه العلاقات الاقتصادية فإن ضعف العلاقات الاقتصادية من شأنه أن يبقى على هذه الخلافات السياسية ويعمقها حيث ينعدم هنا الدافع الذى يمكن أن يقود هذه الدول إلى محاولة تسوية خلافاتها وتحسين

يقع فى صميم التعاون بين الدول الأعضاء فى المنظمة إنما يمثل القوة الدافعة لهذه الإرادة السياسية. ومن ثم تشكل الإرادة السياسية العنصر الحاكم والشرط الضرورى لنجاح تحول جهود التعاون الاقتصادى بين دول المؤتمر الإسلامى إلى واقع ملموس، وذلك على عكس ما قد ينادى به البعض من ضرورة إبعاد السياسة عن التعاون الاقتصادى، حيث أن هذا التعاون يقف وراءه دائما قرار سياسى وإرادة سياسية، ومن ثم فإن غياب هذا العنصر النابع من الوعى بالتضامن الإسلامى من شأنه هدم أى محاولات حقيقية لتفعيل الآليات القائمة وتحقيق نتائج ملموسة.

* الاختلافات الواسعة فيما بين دول منظمة المؤتمر الإسلامى، التى صارت تضم ٥٦ دولة تقع فى ثلاث قارات: أفريقيا وآسيا وأوروبا. إلى جانب هذا الانتشار الجغرافى الواسع فإن المجموعة أيضا تتسم بدرجة عالية من التنوع من حيث هياكلها الإنتاجية، خلفياتها الأثنية ونظمها السياسية والاقتصادية ومستويات ومراحل التنمية الاقتصادية. أكثر من ذلك فإن هذه المجموعة تجسد اختلافات كبيرة من حيث علاقاتها الدولية والتزاماتها وميراثها الاستعمارى. أن هذه الصورة وخاصة تلك المتصلة بالعلاقات الدولية يمكن أن تؤثر بشكل كبير على العمل الجماعى التعاونى فى إطار المنظمة. فعلى الرغم من التزام دول المنظمة بقضية مشتركة تربطها مع بعضها البعض، فإنه عادة ما تبرز مواقف

الارتفاع المستمر في تكاليف البرامج والأنشطة القائمة^(٥٣).

* مشكلة أخرى هامة تتمثل في أن الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي ترفض الظهور كما لو كانت تريد قطع روابطها التاريخية القائمة مع شركائها الاقتصاديين في الغرب والنظام الاقتصادي العالمي ككل ويعود ذلك إلى أن الكثير من الدول الإسلامية كانت مستعمرات سابقة لدول الغرب وتشكلت أنماط تعاملاتها الاقتصادية وخاصة التجارية وفقاً لهذه العلاقة، ومن ثم تجد هذه الدول أنه من الصعب قطع هذه الروابط الموروثة، والواقع فإن التعاون في إطار منظمة المؤتمر الإسلامي سواء على مستوى المنظمة ككل أو في صورة برامج تعاون إقليمي سوف يكون من شأنه استغلال المقدرات والموارد غير المنتفع بها واستغلال فرص الاستثمار المتاحة، مما سيؤدي إلى زيادة الدخل وتوسيع الأسواق وتحقيق الرفاهية لدول المنظمة، وهذا من شأنه أن ينعش ويوسع من الروابط الاقتصادية التجارية مع الشركاء في الغرب، ولكن بعد أن تؤسس على أسس جديدة^(٥٤).

* أحد العوائق الهامة التي تعوق تطوير العلاقات البنينة التجارية يتمثل في هيكل الإنتاج لدى المؤتمر الإسلامي، حيث تشير البيانات المتاحة إلى أن القطاع الخدمي يمثل نحو ٤٤,٢% من الناتج الإجمالي، وهو في الواقع قطاع غير ناضج وذو طبيعة جنينية في معظم الدول ويبلغ نصيب الزراعة ٣٨,٩% وهو ما يوازى تقريباً ضعف نصيب الصناعة،

علاقتها، وتظل هذه الدول تدور في دائرة مفرغة من الخلافات السياسية وضعف العلاقات الاقتصادية.

* طبيعة نظرة الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي للمنظمة، فمعظم الدول الأعضاء تشكل المنظمة بالنسبة لها مؤسسة فرعية تظل أو تبقى ثانوية بالنسبة للمؤسسات والترتيبات الأخرى التي يقدرونها بدرجة أكبر بكثير. فمنظمة المؤتمر الإسلامي بالنسبة لمعظم أعضائها، هي أداة سياسية ذات أهمية ثانوية تستخدمها عندما تحتاج إليها وفي حدود هذا الاحتياج من أجل ضمان تأييدها لقضايا ليست ذات صلة باهتمامات المنظمة، ولحسم مواقف نشأت في إطار المنظمة أو في إطار ظروف خارجة عن حدود نطاق وصلاحيات المنظمة^(٥٢).

والواقع فإن طبيعة هذه النظرة تنعكس على الوضع المالي للمنظمة ككل ومؤسساتها بصفة خاصة بما في ذلك السكرتارية العامة. فالدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي يتوقعون أن تقوم المنظمة بعمل العديد من الأشياء لها في كل مجال، ولكنها في نفس الوقت لا تريد أن تساهم بالكثير في ميزانيتها. وقد أصبح من قبيل القاعدة لا الاستثناء أن نجد دولاً كثيرة أعضاء تتأخر في دفع مساهماتها السنوية للمنظمة أو تدفعها بشكل غير منتظم، وعادة ما تصوت الدول الأعضاء بشكل روتيني ضد أي زيادات بسيطة في الميزانيات السنوية والتي تمثل أمراً حيويًا لمواجهة

النمط تخلف دول المؤتمر الإسلامي في المجال التكنولوجي الأمر الذي يجعلها مستهلكة لإنتاج غيرها، ويضعف من قدرتها على المنافسة في الأسواق المختلفة سواء في داخل الدول الأعضاء أو في الأسواق العالمية.

* إلى جانب ذلك فإن طبيعة هياكل الإنتاج السائدة في دول المؤتمر الإسلامي ينعكس على مستوى الدخل ومستويات المعيشة لديها، ومن ثم يبرز التباين الواضح كما أوضحت الدراسة بين دول المجموعة، الذي ينعكس بدوره على نظرتها ورؤيتها لما يجب أن تكون عليه أنشطة التعاون بين دول المنظمة، فتشير الخبرة المتراكمة في هذا الإطار أن الدول الفقيرة في منظمة المؤتمر الإسلامي تنظر إلى التعاون بالأساس من خلال زاوية المساعدات في حين تنظر إليه الدول الغنية من زاوية الفوائد المتبادلة بما يشكل في النهاية عائقاً يمنع ويعوق المستويات الأكثر تقدماً للتعاون.^(٥٦)

* كذلك يترتب على طبيعة الهياكل الإنتاجية السائدة أن مجموعة كبيرة من الدول الإسلامية تعاني من ضعف ومحدودية رصيدها من العملة الأجنبية نتيجة اعتمادها على بيع عدد محدود من المواد الأولية. ومن ثم تصبح عملية تمويل تدفقاتها التجارية مشكلة حقيقية. فهذه الدول عادة ما تواجه بمشكلات حادة في حساباتها الجارية وموازن مدفوعاتها ويترتب على ذلك تحويلات هامة في التجارة، حيث أن المقاولين والتجار من القطاع الخاص، والذين يمثلون قطاعاً سائداً في ظل نظام التجارة الحرة، يرفضون الدخول في ترتيبات

فالزراعة تمثل القطاع السائد في كل الدول التي تصنف على أنها أقل نمواً في إطار المنظمة وذلك من حيث مساهمتها في التوظيف وتوليد العملة الأجنبية والدخل، أما بالنسبة للصناعة فإن غالبية الدول التي تسود فيها الصناعة هي دول منتجة للبتترول ومن ثم كانت أهمية الأنشطة الصناعية المصاحبة لاستخراج ومعالجة البتترول، حيث إن - ومع قليل من الاستثناءات - نصيب الصناعة التحويلية manufacturing من إجمالي الإنتاج الصناعي هو نصيب متواضع للغاية.

ونظراً لطبيعة هذا الهيكل الإنتاجي فإن غالبية دول المنظمة تشكل في النهاية دولا منتجة للمواد الأولية سواء كانت معدنية أو زراعية ويترتب على ذلك أن قدراً محدوداً من هذه المنتجات الأولية يصبح قابلاً للتصدير، مما يفرض قيوداً خطيراً على العلاقات التجارية البينية مع الشركاء الآخرين داخل المنظمة حيث تصبح دول المنظمة في النهاية غير قادرة على أن تقدم لبعضها البعض حاجاتها من السلع المصنعة المختلفة والمنتجات ذات التكنولوجيا المتقدمة. ومن ثم فإن التجارة الخارجية لهذه المجموعة من الدول تسيطر عليها فيما عدا استثناءات قليلة نمط يتمثل في تصدير المواد الخام واستيراد المنتجات المصنعة و في إطار هذا النمط تصبح الدول المتقدمة المصدرة للمصنوعات والمستوردة للمواد الأولية هم شركاء التجارة الرئيسيين للدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي^(٥٧) ويساهم في الإبقاء على هذا

تجمع دول منظمة المؤتمر الإسلامي وحدة العقيدة ووحدة المنهج والتاريخ ووحدة المصالح والمصير، بالإضافة إلى ذلك تمتلك هذه الدول كل مقومات التعاون الاقتصادي التي تؤهلها لبلوغ هدف السوق الإسلامية المشتركة فهذه الدول يبلغ عددها أكثر من خمسين دولة يسكنها أكثر من مليار من البشر، ويتنوع في إطارها المناخ والتربة والتضاريس والثروات الطبيعية والموارد الأولية، فهذه الدول تنتج ٣٨,٥% من الإنتاج العالمي للبتترول ولديها احتياطي يقدر بـ ٧٣,١% من احتياطي العالم، وتنتج ٩% من إنتاج العالم من الغاز الطبيعي ولديها احتياطي يقدر بنحو ٤٢%، ويوجد لدى هذه الدول المواد الأولية والخام مثل البن والشاي والكاكاو والمطاط والفسفات والقطن والحديد والنحاس والذهب والماس واليورانيوم.

وتتمتلك الدول الأعضاء في المنظمة مساحات شاسعة من الأراضي الزراعية تقدر بحوالي ١٥٠٠ مليون هكتار ومساحات شاسعة من المراعي خاصة في السعودية والجزائر والصومال والمغرب بالإضافة إلى توافر رؤوس الأموال ووجود بيوت الخبرة والمعاهد العلمية المتخصصة ورجال الأعمال ذوي الخبرة العلمية والعملية.

إلى جانب ذلك تضم الدول الإسلامية دولتين من النمرور الآسيوية (ماليزيا وأندونيسيا) ووجود مثل هذه الدول يمكن أن يشكل دافعاً فعلاً ومحفزاً لباقي الدول الإسلامية لشد أزرها والسير على نهجها في تجربتها الإنمائية،

مدفوعات طويلة الأجل أو متوسطة الأجل مع الدول غير القادرة على تمويل تدفقاتها التجارية.^(٥٧)

إن مشكلة التمويل إذن تشكل قضية أساسية ومشكلة حقيقية تواجه توسيع التجارة البينية في إطار العالم الإسلامي. وعلى الرغم من الدور الذي يضطلع به البنك الإسلامي للتنمية في مجال التجارة البينية إلا أن الأمر يحتاج إلى المزيد، وهنا تصبح مساهمة مؤسسات التمويل الإقليمية والقومية بصورة أكثر إيجابية وفعالية أمراً ضرورياً - كما سبقت الإشارة. وهذا الأمر ليس صعباً في ضوء حقيقة مفادها أن الفوائض المالية لدى الدول العربية والإسلامية المودعة حالياً لدى البنوك بالولايات المتحدة الأمريكية والدول الغربية تقدر بحوالي ٨٠٠ مليار دولار أمريكي، وأن هذه الأموال خاصة ببعض الدول البترولية التي لا تقدر على استيعابها داخل أوطانها في الوقت الذي توجد فيه عدة دول إسلامية أخرى لديها الحاجة والقدرة على استيعاب واستغلال هذه الفوائض في مشروعات مختلفة.^(٥٨)

في ضوء ما تقدم يتضح أن هناك العديد من المعوقات التي تواجه التعاون الاقتصادي عامة والتجاري خاصة بين الدول الإسلامية وتحول دون بلوغ المستوى المؤهل من العلاقات الاقتصادية لقيام وإنشاء سوق إسلامية مشتركة. ولكن في مواجهة هذه المعوقات يمكن تلمس مجموعة من الإمكانيات التي تشكل مقومات أساسية للنجاح في هذا المجال.

الإمكانيات:

أجندة شاملة، والاضطلاع بعمل متقدم على صعيد إرساء البنية المؤسسية والقانونية الضرورية، وعلى الرغم من فيض الاجتماعات والوثائق الصادرة عن المنظمة ونشاط الكثير من أجهزتها و مؤسساتها ولجانها، إلا أن هذه الجهود لم تسفر في النهاية عن نتائج ملموسة، وهو ما يضع قضية الفعالية بالنسبة للمنظمة موضع التساؤل.

ولقد كان هدف إقامة سوق إسلامية مشتركة من أهم الأهداف التي تم اقتراحها في منتديات مختلفة لمنظمة المؤتمر الإسلامي - إلى جانب أشكال مختلفة أخرى للتعاون، - باعتبارها هدف نهائي للتعاون وقد اوضحت الدراسة من خلال مؤشر التجارة البينية بين الدول الإسلامية أن واقع هذه التجارة يشير إلى مستوى ضعيف ومدنى فلا تزال هذه التجارة البينية تدول حول نسبة ١٠% ذلك مقارنة بنحو الثلثين في إطار الاتحاد الأوربي وإن معدل نمو هذه التجارة البينية أبطأ بكثير من معدل نمو التجارة الدولية لدول المؤتمر الإسلامي مما يشير إلى تزايد اعتمادها على الدول الصناعية المتقدمة في مجال الصادرات والواردات، وهو الأمر الذي لا يسوغ ولا يؤهل لقيام مثل هذه السوق المشتركة.

إلى جانب ذلك فقد أظهرت الدراسة أن ٥٠% من النشاط التجاري في إطار المنظمة إنما يتركز في ٦ دول فقط هي السعودية، ماليزيا، الإمارات، إيران، تركيا، وإندونيسيا. وعلى الرغم من أن معظم الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي هم أعضاء في

فالنمو والتكامل هما عنصران لا ينفصلان فبدون التنمية لا يكون تكامل وبدون تكامل لا تكون تنمية.^(٥٩)

تبقى إذن الإدارة السياسية اللازمة لتفعيل آليات التعاون التي أرستها منظمة المؤتمر الإسلامي من أجل استغلال هذه الإمكانيات والمقومات.

خاتمة: النتائج والتوصيات:

أهم النتائج:

أوضحت الدراسة أنه في ضوء التغير السريع الذي تشهده الساحة الدولية وتلاحم عمليتي العولمة والإقليمية، فإن الدول النامية عامة والدول الإسلامية خاصة أصبحت تواجه شمالاً أكثر تكاملاً عما قبل، ومن ثم أصبح التعاون الاقتصادي بين الدول الإسلامية وتحقيق السوق الإسلامية المشتركة من باب الفرائض الإسلامية بعدما صار واضحاً أن الكيانات الاقتصادية الصغيرة لن تجد لها مكاناً على هذه الساحة.

وكانت منظمة المؤتمر الإسلامي منذ نشأتها قد أولت قضية التعاون الاقتصادي فيما بين الدول الأعضاء اهتماماً كبيراً رغم نشأتها كمندى سياسى في البداية، هذا الاهتمام اكتسب زخماً مع المؤتمر الإسلامي الثاني عام ١٩٧٤، وتبنى الاتفاقية العامة للتعاون الاقتصادي والفنى والتجارى بين الدول أعضاء المنظمة.

ولقد قامت الدراسة بمتابعة نشاط المنظمة وجهودها في مجال التعاون الاقتصادي وتبين أنه على الرغم من نجاح المنظمة في وضع

الاقتصادية والمالية الدولية غير الملائمة - علاقات التبعية) ساهمت في هذا الفشل.

أن عدم فعالية منظمة المؤتمر الإسلامي وعجزها عن تحقيق أهداف التعاون الاقتصادي وأهمها السوق الإسلامية المشتركة وعدم قدرتها على تفعيل آلياتها واستغلال الإمكانيات المتاحة في إطار العالم الإسلامي لترجمة الأهداف الموضوعية إلى واقع ملموس تمثل مشكلة حقيقة تستدعي التساؤل عن أسبابها. وفي هذا الصدد تميل الدراسة إلى إلقاء الجانب الأكبر من المسؤولية عن هذا العجز على المنظمة نفسها والدول الأعضاء بها وطبيعة نظرتها لها، فالعامل الداخلي هنا أكثر أهمية من العامل الخارجي في تفسير هذا العجز، دون أن يعنى ذلك تبرئة العامل الخارجي تمامًا.

وقد كشفت الدراسة من خلال تحليلها عن مجموعة من المشكلات والمعوقات التي تواجه منظمة المؤتمر الإسلامي والدول الأعضاء بها، من أهمها غياب الإرادة السياسية النابعة من الشعور بالتضامن الإسلامي والوعي بوجود أمة إسلامية، الاختلافات الواسعة بين دول المنظمة وكذلك الخلافات والنزاعات السياسية، ثم نظرة ورؤية الدول الأعضاء للمنظمة باعتبارها أداة سياسية ذات أهمية ثانوية بالنسبة لها تستخدمها فقط عندما تحتاج إليها في حدود هذا الاحتياج.

ولكن ربما أن المعوق الأهم هو أن الدول الإسلامية واقعة في شرك روابطها التاريخية مع الغرب من جانب والتزامها بالنظام القيمي

برامج وخطط للتكامل الإقليمي، والتي تعد بمثابة خطوات مرحلية ممهدة لتحقيق السوق الإسلامية المشتركة، والتي قامت جميعها تقريباً على تكامل السوق وركزت جهودها على إزالة العوائق أمام التجارة إلا أن هذه الخطط والبرامج لم تسفر عن تحقيق الأهداف التي نشأت من أجلها بل أن البعض منها كان مصيره الزوال.

وقد أوضح التحليل أن التجارة البينية في إطار هذه البرامج لا تزال عند حدها الأدنى وذلك باستثناء الآسيان التي كانت أفضل أداءاً نسبياً.

إن أدبيات التكامل الإقليمي تضع شروطاً محددة لنجاح برامج التكامل من بينها الإدارة السياسية، والتوافق القيمي، توافق الاستراتيجيات والأنماط الإنمائية، ووجود درجة من التجانس في المستويات الإنمائية، ووجود نظم سياسية تعددية تمكن القطاعات الاقتصادية المختلفة من التعبير عن حاجاتها ومطالبها. والحقيقة فإن عددا كبيرا من هذه الشروط لا يتوفر في الدول الإسلامية المشاركة في برامج تكاملية، وقد أدى ذلك إلى فشل الكثير منها.

إلى جانب ذلك فقد وجدت مجموعة من المعوقات الداخلية (تركيز هذه البرامج على تكامل السوق دون الاهتمام بتطوير سياسات إنتاج مشتركة خاصة في ظل تشابه الهياكل الإنتاجية - التوزيع غير العادل للفوائد الناجمة عن التكامل - تغليب الدول لمصالحها القومية وضعف التمويل... الخ) والخارجية (البيئة

الضروري السعي لحل الخلافات السياسية وتحقيق التنسيق في السياسات والحد من الاختلافات في الأولويات القومية والتي تجعل الدول الأعضاء غير قادرة على الاتفاق على أسس وملاحم مشتركة في صياغتها لسياساتها الهادفة لتحقيق التعاون الاقتصادي فيما بينها. كذلك فمن المهم في هذا الصدد تأسيس التعاون الاقتصادي بين الدول الأعضاء على مبدأ المصالح المتبادلة حيث إن هذه الدول ستكون أكثر استعدادًا ورغبة في التعاون لو أن مصالح كل الأطراف المشاركة أخذت في الاعتبار.

٢- من الواضح أن تحقيق سوق إسلامية مشتركة ينبغي أن يبقى هدفًا مثاليًا بعيد المدى للدول الأعضاء في المؤتمر الإسلامي، يتم الاقتراب منه بحذر وعلى مراحل، بوضع والسعي لتحقيق أهداف معقولة.

وفي هذا الإطار فإنه يقترح أن يتم البدء بطرح وتنفيذ مبادرات للتعاون الاقتصادي في المجالات المختلفة، وذلك على مستوى أضيق نطاقًا وأقصر مدى كأن يتم التركيز على التفضيلات التجارية، المشروعات المشتركة، التنسيق بين السياسات الاقتصادية، والخطط الإقليمية في مجال التعاون المالي والنقدي... الخ، وبمجرد أن يتم تحقيق تقدم على صعيد هذه الخطوات فإنه يمكن التحرك نحو إرساء برامج للتكامل الإقليمي ترتبط مع بعضها البعض بترتيبات تفضيلية خاصة وإن ذلك بدوره يشكل الأساس القوي الذي يمكن أن تقوم عليه سوق إسلامية مشتركة. وهكذا فإن

الإسلامي والتضامن المتأصل فيه من جانب آخر. إن هذا الوضع يشكل عقبة أساسية في مواجهة تنمية التجارة البينية وتحقيق هدف السوق الإسلامية المشتركة، إلى جانب ذلك فإن تشابه الهياكل الإنتاجية ومشكلة التمويل تساهم أيضًا في إزكاء هذا الوضع.

إلا أنه رغم هذه المعوقات فإن دول منظمة المؤتمر الإسلامي لا تزال مدعوة - بما تمتلكه من إمكانيات لأن تستجيب لتحديات عولمة التجارة العالمية، في ظل منظمة التجارة العالمية والاتجاه المتصاعد بقوة نحو الإقليمية بين الدول المتقدمة ليس من خلال الانعزال لأن ذلك يعنى الانتحار ولكن من خلال التكتل والتعامل بفاعلية مع كل هذه التطورات كمجموعة متماسكة.

بعض التوصيات:

في ضوء ما تقدم من نتائج يمكن طرح بعض التوصيات التي يجب على دول المؤتمر الإسلامي أن تراعيها إذا ما أرادت أن تحقق إنجازات ملموسة على صعيد تعاونها الاقتصادي:

١- العمل على إعمال مفهوم الأمة الإسلامية بدلا من القطرية والقومية في سعي دول المؤتمر الإسلامي لتحقيق تعاونها الاقتصادي وإزكاء الشعور بالمسؤولية التي تقع على عاتق هذه الدول ذاتها لكي تجد لها مكانًا بارزًا على الساحة الدولية، فذلك من شأنه أن يولد الإرادة السياسية الفاعلة والالتزام السياسي الصارم اللازمين لتفعيل التعاون والوصول إلى نتائج ملموسة. ولتحقيق ذلك فإنه من

المقبلة مع إعداد الدراسات اللازمة للمشروعات إنما يشير إلى رغبة الدول الأطراف فى تحقيق أهدافها فى التعاون الاقتصادى.

٤- العمل على دعم التسهيلات الإقليمية والقومية فى مجال النقل والاتصالات وتوفير وإتاحة المعلومات عن الدول الأعضاء فى المنظمة.

٥- العمل من أجل الإسراع بمعدل النمو الاقتصادى فى إطار دول المنظمة التى تعانى من تدنى هذا المعدل.

٦- تطوير برنامج لمساعدة الدول الغنية للدول الفقيرة، التى تقع معظمها فى أفريقيا جنوب الصحراء والتى تعانى من التدهور الاقتصادى والمجاعات والحروب القبلية والتى تهدد بتقويض البنية الاقتصادية والسياسية والاجتماعية. وإذا كانت هناك دول وجهات دولية مانحة تحاول المساعدة، فإن المسؤولية الأكبر تقع على عاتق الدول الأعضاء الغنية فى إطار منظمة المؤتمر الإسلامى لتقديم المعونة لهذه الدول. إن ذلك سيساهم أيضا فى زيادة حجم السوق الإسلامية عن طريق زيادة نصيب الفرد من دخول هذه الدول وتوليد طلب أكبر على الصادرات، ولكن فى المقام الأول يمثل ضرورة أخلاقية.

٧- وأخيراً فإن دول المؤتمر الإسلامى وهى تسعى لتحقيق درجة أكبر من التعاون والتفاعل والتكامل لا ينبغى أن تهمل أى فرص يمكن أن تقدم من خلال منظمة التجارة العالمية

مقرب الخطوة - خطوة Step by Step هو مقرب مطلوب لخلق مناخ المنفعة المتبادلة والتضامن.

٣- القيام بالمشروعات المشتركة فى المجالات الاقتصادية والإنتاجية المختلفة يمثل أيضاً عاملاً هاماً للتغلب على قصور الهياكل الإنتاجية وتشابهها مما يقود بدوره للتغلب على ضعف التجارة البينية للدول الأعضاء فى منظمة المؤتمر الإسلامى. وينبغى مراعاة أن تنفذ هذه المشروعات برؤوس أموال الدول الإسلامية، وأن تستفيد من ثمار التقدم التكنولوجى التى تتاح لها. وفى الوقت نفسه لا بد أن تعمل على الارتقاء بأنظمة البحث العلمى لديها لتوليد تكنولوجيا تتواءم مع ظروفها وتقلل فى نفس الوقت من اعتمادها على التكنولوجيا المستوردة حتى لا تطولها انتهاء المهلة الممنوحة لحقوق الملكية الفكرية للدول التى تطبقها.

ولعل تكوين مجموعة الثمانى التى تضم فى عضويتها مصر ونيجريا وتركيا وإيران وباكستان وإندونيسيا وماليزيا تمثل نموذجا لما يمكن أن يكون عليه التعاون الاقتصادى بين مجموعة من الدول الأعضاء فى المؤتمر الإسلامى والذى يستند إلى إقامة وتنفيذ عدد من المشروعات المشتركة، وعلى الرغم من العديد من الصعوبات التى تواجه هذه المجموعة (الخلافاً السياسية - اختلاف الاستراتيجيات الصناعية لدول المجموعة.. الخ) إلا أن انعقاد قمتها الأخيرة فى دكا فى مارس ١٩٩١، والاتفاق على استضافة مصر لل قمة

- IDB launches Silver Jubilee – Celebration in (١٢)
Jedaa. <http://www.Isdb.org/silver – Jubilee 1612 htm>.
- (١٣) ومن أمثلة هذه الموضوعات التي طرحت على مجموعات الخبراء إتاحة المعلومات الاقتصادية والاجتماعية بشأن اقتصاديات الدول الأعضاء باعتباره شرطاً مسبقاً لبدء وتوسيع خطط التعاون، مشكلات الدول الأعضاء الحبيسة (– Land Locked)، نص الاتفاقية العامة بشأن التعاون الاقتصادي والفني والتجاري بين الدول الأعضاء.
- A. Z. Ahmed and y. Uoural, Op. cit, p. 5.
- Ibid, p6. (١٤)
- A.Z.Ahmed and y. Uourel, the Islamic (١٥)
Common Market: is it Economically and Politically Justifiable? Second International Conference on Islamic Political Economy, The Structure of Islamic Political Economy At the turn of the Century: A Global Paradigm, 10 – 11 December 1996, University Sains Malaysia, p.p 19 – 20.
- P. Cindrouk, Op. Cit, p. 8.
- A. Z. Ahmed & Y.Uourel, Globaliation (١٦)
Agenda.. O, P. cit, P. 9 – 10.
- A. Z. Ahmed & Y. Uourel, The Islamic (١٧)
Common Market.. Op, cit, P. 22 – 23.
- Ibid, P. 26. (١٨)
- Padi Cindoruk, Op. cit, PP 3– 5. (١٩)
- A. Z. Ahmed & Y. Uourel, Globalisation (٢٠)
Agenda..., Op. Cit, p.12.
- Ibid, PP – 24 – 29. (٢١)
- Plan of Action to Strengthen Economic and Commercial – Cooperation Among the Member Countries of the Organization of the Islamic Conference, SESRTCIC, 1993.
- Plan of Action to strengthen Economic and (٢٢)
Commercial Cooperation Among the Member Countries of The OIC, proposals on Implementation Modalities in the Area of Foreign Trade, OIC Sectoral Expert Group Meeting on Foreign Trade, 24 – 25 October, Karachi, 1997, PP. 1 – 2.
- Badi Cindoruk, Op. cit, p. 16. (٢٣)
- (٢٤) حسين شحاته، السوق الإسلامية المشتركة ضرورة لمواجهة التكتلات الاقتصادية، الشرق الأوسط، ١٤/٢/١٩٩٩.
- (٢٥) لمزيد من التفاصيل أنظر فاروق شقوير، نظام التجارة العالمي وأثاره على التجارة الخارجية للدول الإسلامية "استنتاجات أولية" المؤتمر الدولي حول "اقتصاديات الدول الإسلامية في ظل العولمة" ١٧ – ١٩ محرم سنة ١٤٢٠، ص ٣ – ٥ مايو ١٩٩٩ القاهرة، جامعة الأزهر – البنك الإسلامي للتنمية، ص ٩ – ١٤.

على المستوى العالمي، ومن جانب التجمعات الاقتصادية الرئيسية.

الهوامش

- (١) Syed Nawab Haider Naqvi, Globalisation, Regionalism and the OIC, Journal Of Economic Cooperation Among Islamic Countries 19, 1 – 2 (1998), P 286 – 287.
- ولمزيد من التفاصيل أنظر
- Inam Ul Haque, Implications of the Uruguay Round of Trade Negotiations for the External Trade of the OIC Member States, Journal of Economic Cooperation Among Islamic Countries 16, 3 – 4, 1995).
- إبراهيم العيسوي، الجات وأخواتها، النظام الجديد للتجارة العالمية ومستقبل التنمية العربية (بيروت: مركز دراسات الوحدة العربية، ١٩٩٥).
- (٢) الأهرام، ١٢/١٢/١٩٩٩.
- (٣) Syed Nawab Haider, op. Cit, p. 287.
- (٤) هذه الفتوى صدرت عن مفتي الديار المصرية خلال إحدى جلسات المؤتمر الدولي حول اقتصاديات الدول الإسلامية في ظل العولمة الذي انعقد خلال الفترة من ٣ – ٥ مايو ١٩٩٩.
- (٥) شوقي أحمد دنيا، "القواعد الشرعية المنظمة للعلاقات الاقتصادية بين الدول الإسلامية وغير الإسلامية"، في المؤتمر الدولي حول اقتصاديات الدول الإسلامية في ظل العولمة، ١٧ – ١٩ محرم ١٤٢٠هـ – ٣ – ٥ مايو ١٩٩٢، ص ٢٧.
- (٦) Organization of The Islamic Conference in Brief 25th Session of The Islamic Conference of Foreign Ministers <http://www.mofa.gov.qa/foreign/conferences/icfa.e.htm>.
- (٧) Badi Cindoruk: Economic Cooperation Among OIC Countries and the Islamic Common Market, Journal of Economic Cooperation Among Islamic Counters 13 (1992) P. 6.
- (٨) A. Zein El Abdin Ahmed and Yihan Uourel, Globalisation Agenda and Contemporary Approaches to Economic Cooperation Among the Member Countries of the Islamic Conference, Eighth International Conference on Socio – Economic, 12 – 14 July 1996 – University of Geneva, P 4 – 5.
- Ibid, p. 5. (٩)
- (١٠) Islamic Development Bank, Annual Report, 1418 H (1997 – 1998).
- (١١) The Islamic Development Bank, IDB Member Countries, Wystwyg:115 <http://www.isdb.org/englishdocs/ihome/idb-m-c.htm>.

- الدول الإسلامية في ظل العولمة، مرجع سابق، ص. ٢٧ – ٣١.
- * إسماعيل شلبي، إمكانيات ومعوقات التكامل الاقتصادي بين الدول الإسلامية في المؤتمر الدولي حول اقتصاديات الدول الإسلامية في ظل العولمة، مرجع سابق، ص. ١٦٥.
- El. H. Hazine, Op. Cit, PP 251 – 252. (٤٤)
- A.Z.Ahmed & Y.Uourel, the Islamic Common Market...Op. cit, P 38. (٤٥)
- (٤٦) شوقي أحمد دنيا، مرجع سابق، ص ٢٧.
- Arab National and Regional Development Institutions, Financial Operations, Cumulative Summary, As at December 31, 1998, Arab Fund For Economic Development. (٤٧)
- (٤٨) زينب عبد العظيم، العالم الثالث والنظام الاقتصادي العالمي: بين حوار الشمال والجنوب وحوار الجنوب – الجنوب، الفكر الاستراتيجي، عدد ٣٧ (يوليو، ١٩٩١) من ٢١٦ – ٢١٧.
- E. H. Hzaine, Op. Cit, P. 253. (٤٩)
- (٥٠) مصطفى دسوقي كسبة، مرجع سابق، ص ٢٥.
- A. Z. Ahmed & Y. Uourel, Globalisation Agenda and Contemporary Approaches to Economic Cooperation....., Op. Cit, P 30. (٥١)
- A. Z. Ahmed & Y. Uourel, The Islamic Conomon Market,..... Op cit, p. 26. (٥٢)
- The OIC system: Its past and Future Problems (٥٣) . Iiv. Edu. my/ <http://wwwand Issues, rescente/dstatmw/ocimember. Html>.
- Ibid, P. 27. (٥٤)
- OIC Sectoral Expert Group Meeting on Foreign Trade....., Op. Cit, p. 5. (٥٥)
- A. Z. Ahmed & Y. Uourel, Op. Cit, P. 10. (٥٦)
- OIC Sectoral Expert Group Meeting on Foreign Trade....., Op. Cit, p. 5. (٥٧)
- (٥٨) إسماعيل شلبي، مرجع سابق، ص ٥٧.
- (٥٩) لمزيد من التفاصيل أنظر: — المرجع السابق، ص. ٤٩ – ٥٨. — حسين شحاته، مرجع سابق.
- (٢٦) حسين شحاته، مرجع سابق.
- Annual Report, Islamic Development Bank, (٢٧) 1418 (1997 – 1998), p. 58.
- Ibid, P.P 59 – 61. (٢٨)
- Syed Nawab Haider Nagvi, Op. Cit, P.P 289 – 291. (٢٩)
- El Hassane Hazaine, Regional Economic Grouping's Among OIC countries: Scope and Limits Journal of Economic Cooperation Among Islamic Countries 19, 1 – 2 (1998), P 230. (٣٠)
- Annual Report, Islamic Development Bank, (٣١) Op. Cit, P.P 155 – 162.
- Ibid, PP 163 – 166. (٣٢)
- I bid, PP 167 – 170. (٣٣)
- El. H. Hazine, Op. Cit, P. 242. (٣٤)
- B. Cindoruk, Op. Cit, P 14 – 15. (٣٥)
- El. H. Hazine, Op. Cit, P. 241. (٣٦)
- (٣٧) هذه التجمعات الإقليمية هي كالتالي: * اتحاد دول جنوب شرق آسيا (ASEAN). * اتحاد المغرب العربي. * الجامعة العربية. * منظمة التعاون الاقتصادي (Eco). * الجماعة الاقتصادية لدول غرب أفريقيا (ECOWAS). * اتحاد جنوب آسيا للتعاون الإقليمي (SAARC). * الاتحاد الاقتصادي والجمركي لأفريقيا الوسطى (UDEAC). * الاتحاد الجمركي لدول وسط آسيا.
- Annual Report, Islamic Development Bank, (٣٨) Op. Cit, P. 61.
- El. H. Hazine, Op. Cit, P. 235. (٣٩)
- (٤٠) التقرير الاستراتيجي العربي ١٩٩٧ (القاهرة، مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية، ١٩٩٨) ص ١١٥. لمزيد من التفاصيل أنظر:
- (٤١) عبد الرحمن صبرى قراءة في البعد الاقتصادي لاتفاقيات المشاركة العربية – الأوروبية في أعمال ندوة مستقبل الترتيبات الإقليمية في منطقة الشرق الأوسط وتأثيراتها على الوطن العربي (القاهرة ٢٧ – ٢٩، ديسمبر ١٩٩٧)، (القاهرة: معهد البحوث والدراسات العربية، ١٩٩٨)، ص ٢٩٢ – ٢٩٣.
- (٤٢) التقرير الاستراتيجي العربي ١٩٩٧، مرجع سابق، ص ١١٥.
- (٤٣) المرجع السابق، ص ١١٣ – ١١٨.
- * التقرير الاستراتيجي العربي ١٩٩٨، (القاهرة: مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية، ١٩٩٩)، ص ١٧٠ – ١٧٢.
- * مصطفى دسوقي كسبة، تجارب التعاون والتكامل الاقتصادي ومؤسساته بين الدول الإسلامية، المؤتمر الدولي حول اقتصاديات